



گزارش فعالیت و وضع عمومی
شرکت پخش دارویی اکسیر
(سهامی خاص)

عملکرد سال مالی منتهی به

۳۰ اسفند ۱۴۰۳

فهرست مطالب

۲	مجمع عمومی عادی صاحبان سهام.....
۳	تاریخچه فعالیت شرکت.....
۴	موضوع فعالیت شرکت.....
۴	ترکیب سهامداران تا تاریخ تهیه گزارش.....
۵	تغییرات سرمایه شرکت.....
۵	تغییرات اعضاء هیئت مدیره شرکت طی سال ۱۴۰۳.....
۵	حسابرس و بازرس قانونی.....
۶	خلاصه اقدامات انجام شده در سال مالی ۱۴۰۳.....
۷	اهم فعالیت‌های انجام شده در سال ۱۴۰۳.....
۱۲	برنامه‌های آتی هیئت مدیره در سال ۱۴۰۴.....
۱۷	حوزه فروش و بازرگانی.....
۲۷	حوزه مالی.....
۳۹	حوزه منابع انسانی.....



مجمع عمومی عادی صاحبان سهام

با احترام

در اجرای مفاد ماده ۲۲۲ اصلاحیه قانون تجارت، مصوب اسفند ماه ۱۳۴۷ و ماده ۴۵ قانون بازار اوراق بهادار بدینوسیله گزارش درباره فعالیت و وضع عمومی شرکت برای سال مالی منتهی به ۳۰/۱۲/۱۴۰۳ بر پایه سوابق مدارک و اطلاعات موجود تهیه و به شرح ذیل تقدیم میگردد. گزارش حاضر به عنوان یکی از گزارش های سالانه هیأت مدیره به مجمع، مبتنی بر اطلاعات ارائه شده در صورتهای مالی بوده و اطلاعاتی را در خصوص وضع عمومی شرکت و عملکرد هیأت مدیره فراهم می آورد.

به نظر اینجانبان اطلاعات مندرج در این گزارش که درباره عملیات و وضع عمومی شرکت می باشد، با تأکید بر ارائه منصفانه نتایج عملکرد هیأت مدیره و در جهت حفظ منافع شرکت و انطباق با مقررات قانونی و اساسنامه شرکت تهیه و ارائه گردیده است. این اطلاعات هماهنگ با واقعیتهای موجود بوده و اثرات آنها در آینده تا حدی که در موقعیت فعلی می توان پیش بینی نمود، به نحو درست و کافی در این گزارش ارائه گردیده و هیچ موضوعی که عدم آگاهی از آن موجب گمراهی استفاده کنندگان می شود، از گزارش حذف نگردیده و در تاریخ ۱۴/۰۲/۱۴۰۴ به تأیید هیأت مدیره رسیده است.

اعضای هیأت مدیره و مدیر عامل	نام نماینده اشخاص حقوقی	سمت	امضاء
شرکت توزیع داروپخش (سهامی عام)	دکتر محمد رضا حسن زاده قصبه	رئیس هیئت مدیره غیرموظف	
شرکت داروپخش (سهامی عام)	محمد مهدی رضائی پور	نائب رئیس هیئت مدیره مدیرعامل - موظف	
شرکت داروسازی اکسیر (سهامی عام)	روح الله اصفهانی	عضو هیئت مدیره غیرموظف	
شرکت کاسپین تامین (سهامی عام)	-	-	
شرکت ره آورد تامین (سهامی عام)	-	-	

تاریخچه فعالیت شرکت

بنیان اولیه شرکت پخش دارویی اکسیر در سال ۱۳۸۷ شکل گرفت و در تاریخ ۱۳۸۷/۰۷/۲۰ به صورت سهامی خاص تحت عنوان «شرکت پخش داروسازی اکسیر» در اداره ثبت شرکت‌ها و مالکیت صنعتی با شماره ۳۳۵۱۵۴ و شناسه ملی ۱۰۱۰۳۷۱۹۹۸۱ به ثبت رسید. به دنبال تاسیس شرکت، فرایند تدارک الزامات و استانداردهای مورد نیاز جهت اخذ مجوز توزیع اقلام دارویی آغاز شد و شرکت در بهمن ماه سال ۱۳۸۸ موفق به اخذ مجوز توزیع از معاونت غذا و داروی وزارت بهداشت، درمان و آموزش پزشکی گردید.

پروژه راه‌اندازی مراکز توزیع با تاسیس مرکز بروجرد در سال ۱۳۸۹ بعنوان نخستین مرکز شرکت آغاز گردید و شرکت پس از تاسیس ۱۸ مرکز توزیع تا پایان سال ۱۳۹۴ به سطح پوشش ۱۰۰ درصدی دست یافت. تصویر زیر پراکندگی مراکز توزیع در سطح کشور را نشان می‌دهد. شرکت در سال ۱۳۹۵ ضمن تفکیک مرکز توزیع تهران به دو مرکز تهران شرق و تهران غرب، به کسب پروانه فعالیت دائم از سازمان غذا و دارو و اخذ گواهینامه سیستم کیفیت ISO 9001 نائل گردید. با تاسیس مرکز توزیع زاهدان در سال ۱۳۹۹، تعداد مراکز توزیع شرکت به ۲۰ مرکز رسید.

طبق مصوبه مجمع عمومی فوق‌العاده صاحبان سهام مورخ ۱۳۹۰/۰۳/۰۴، نام شرکت به «شرکت پخش دارویی اکسیر» تغییر یافته و در مورخ ۱۳۹۰/۰۸/۰۸ در اداره ثبت شرکت‌ها و مالکیت صنعتی، تجدید ثبت گردیده است. سرمایه اولیه شرکت مبلغ ۱۰۰ میلیون ریال بوده که طی شش مرحله به ترتیب تا مبلغ ۱۵ میلیارد ریال در سال ۱۳۹۰، تا مبلغ ۴۵ میلیارد ریال در سال ۱۳۹۶، تا مبلغ ۱۵۰ میلیارد ریال در سال ۱۳۹۸، تا مبلغ ۲۵۰ میلیارد ریال در سال ۱۳۹۹ و تا مبلغ ۵۰۰ میلیارد ریال در سال ۱۴۰۱ افزایش یافته و به ثبت رسیده است و مطابق با صورتجلسه مجمع فوق‌العاده صاحبان سهام مورخ ۱۴۰۳/۱۰/۲۲ افزایش سرمایه در سال ۱۴۰۳ تا مبلغ ۲،۲۸۹،۱۸۷ میلیون ریال در جریان بود که در تاریخ ۱۴۰۴/۰۲/۰۹ در اداره ثبت شرکتها به ثبت رسید.



موضوع فعالیت شرکت

موضوع فعالیت اصلی شرکت پخش دارویی اکسیر به موجب ماده (۲) اساسنامه عبارت است از:

۱- تهیه و تدارک انواع دارو و مواد دارویی شیمیایی، تجهیزات پزشکی، فرآورده‌های بیولوژیک، محصولات آرایشی، بهداشتی، شوینده و دندانپزشکی، لوازم درمانی، مواد غذایی، مکمل‌های دارویی-غذایی و ورزشی و اقلام مشابه از داخل و خارج از کشور (واردات و صادرات) و توزیع و فروش آن‌ها در سراسر کشور.

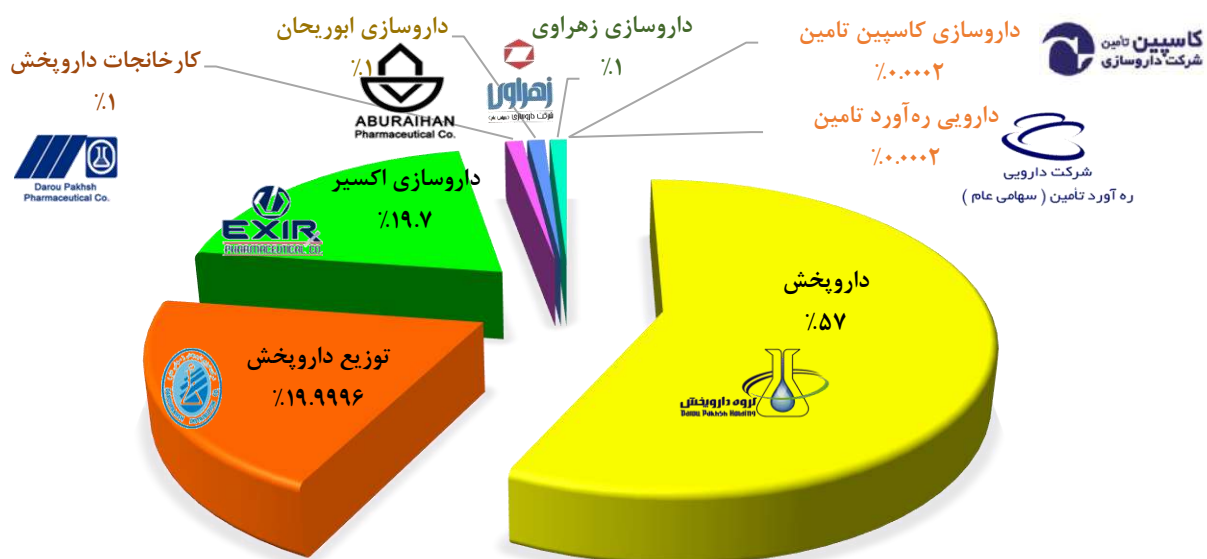
موضوع فعالیت فرعی:

۲- فروش و توزیع کلیه اقلام موضوع بند ۱ فوق به صورت آنلاین با استفاده از راهکارهای نوین بر بستر تکنولوژی و اینترنت به مشتریان.

۳- انجام سایر فعالیت‌های سرمایه‌گذاری در حوزه بازرگانی و تولید دارو و محصولات بهداشتی، تجاری و غیرتجاری مجاز علاوه بر موارد فوق که بطور مستقیم یا غیرمستقیم با موضوع شرکت مرتبط باشد.

۴- تولید و بسته‌بندی محصولات بهداشتی و گیاهی در صورت لازم پس از اخذ مجوز از مراجع ذیصلاح.

ترکیب سهامداران تا تاریخ تهیه گزارش



نام سهامدار	شخصیت حقوقی	تعداد سهام	درصد مالکیت	مبلغ سرمایه (میلیون ریال)
شرکت داروپخش	سهامی عام	۱,۳۱۱,۷۰۴,۱۵۱	۵۷/۳	۱,۳۱۱,۷۰۴
شرکت توزیع داروپخش	سهامی عام	۴۵۷,۸۲۸,۲۴۴	۱۹/۹۹۹۶	۴۵۷,۸۲۸
شرکت داروسازی اکسیر	سهامی عام	۴۵۰,۹۶۹,۸۳۹	۱۹/۷	۴۵۰,۹۶۹
شرکت کارخانجات داروپخش	سهامی عام	۲۲,۸۹۱,۸۷۰	۱/۰	۲۲,۸۹۲
شرکت داروسازی ابوریحان	سهامی عام	۲۲,۸۹۱,۸۷۰	۱/۰	۲۲,۸۹۲
شرکت داروسازی زهراوی	سهامی عام	۲۲,۸۹۱,۸۷۰	۱/۰	۲۲,۸۹۲
شرکت داروسازی کاسپین تامین	سهامی عام	۴,۵۷۸	۰/۰۰۰۲	۵
شرکت دارویی ره‌آورد تامین	سهامی عام	۴,۵۷۸	۰/۰۰۰۲	۵
جمع: ۲,۲۸۹,۱۸۷,۰۰۰ سهم ۱,۰۰۰ ریالی		۲,۲۸۹,۱۸۷,۰۰۰	۱۰۰	۲,۲۸۹,۱۸۷

تغییرات سرمایه شرکت

سرمایه شرکت در تاریخ تهیه این گزارش مبلغ ۲,۲۸۹,۱۸۷ میلیون ریال شامل ۲,۲۸۹,۱۸۷,۰۰۰ سهم ۱,۰۰۰ ریالی با نام می باشد که تماماً پرداخت شده است. تغییرات سرمایه شرکت از بدو تاسیس تا کنون به شرح جدول ذیل است.

مبالغ به میلیون ریال

سال	سرمایه قبلی	افزایش سرمایه	سرمایه نهایی
۱۳۸۷	-	۱۰۰	۱۰۰
۱۳۹۰	۱۰۰	۱۴,۹۰۰	۱۵,۰۰۰
۱۳۹۶	۱۵,۰۰۰	۳۰,۰۰۰	۴۵,۰۰۰
۱۳۹۸	۴۵,۰۰۰	۱۰۵,۰۰۰	۱۵۰,۰۰۰
۱۳۹۹	۱۵۰,۰۰۰	۱۰۰,۰۰۰	۲۵۰,۰۰۰
۱۴۰۱	۲۵۰,۰۰۰	۲۵۰,۰۰۰	۵۰۰,۰۰۰
۱۴۰۴	۵۰۰,۰۰۰	۱,۷۸۹,۱۸۷	۲,۲۸۹,۱۸۷

* طبق صورتجلسه مجمع فوق العاده صاحبان سهام مورخ ۱۴۰۳/۱۰/۲۲، افزایش سرمایه در سال ۱۴۰۳ تا مبلغ ۲,۲۸۹,۱۸۷ میلیون ریال در جریان بود که در تاریخ ۱۴۰۴/۰۲/۰۹ در اداره ثبت شرکتها به ثبت رسید.

تغییرات اعضاء هیئت مدیره شرکت طی سال ۱۴۰۳

عضو پیشین	عضو جدید	به نمایندگی از
مهدی امیراحمدی	محمد مهدی رضانی پور	شرکت داروپخش (سهامی عام)
مسعود عابدینی	روح الله اصفهانی	شرکت داروسازی اکسیر (سهامی عام)

حسابرس و بازرس قانونی

حسابرس و بازرس قانونی شرکت در سال ۱۴۰۳ موسسه حسابرسی هشیار بهمند می باشد.

مؤسسه حسابرسی هشیار / بهمند

Hoshiyar Behmand & Co

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

توجه: کلیه اطلاعات درج شده در گزارشات و نمودارهای مالی مندرج در صفحات بعد، بر اساس صورت‌های مالی حسابرسی شده منعکس گردیده است.

خلاصه اقدامات انجام شده در سال مالی ۱۴۰۳

<p>شرکت پخش دارویی اکسیر به عنوان سومین شرکت توزیعی گروه سرمایه‌گذاری دارویی تامین، ضمن بهره‌مندی از ۲۰ مرکز توزیع در سراسر کشور توانسته سهم بازار خود را بصورت مستمر بهبود بخشد. چنان که بر اساس آخرین آمارنامه دارویی منتشر شده توسط سازمان غذا و دارو شرکت در سال ۱۴۰۳ ضمن کسب سهم بازاری معادل ۳/۵٪ به جایگاه دهم در میان شرکت‌های پخش سراسری دست یافته است.</p>	 <p>توزیع و عرضه دارو</p>
<p>فروش خالص محصولات شرکت در سال ۱۴۰۳ معادل مبلغ ۶۸،۸۳۹ میلیارد ریال بوده که نسبت به فروش سال قبل (مبلغ ۵۴،۷۰۰ میلیارد ریال) معادل ۲۶٪ افزایش یافته است. همچنین معادل ۱۰۱٪ فروش خالص پیش‌بینی شده در آخرین بودجه ابلاغی (۶۸،۰۰۰ میلیارد ریال) محقق گردیده است.</p>	 <p>فروش</p>
<p>کل مبلغ خرید در سال ۱۴۰۳ معادل ۶۰،۰۸۱ میلیارد ریال بوده که در مقایسه با خرید سال قبل (۵۲،۵۹۳ میلیارد ریال) معادل ۱۴٪ افزایش یافته است. عمده تامین‌کنندگان محصولات گروه شامل شرکت‌های: داروسازی اکسیر (۱۱،۸٪)، داروسازی دانا (۶،۷٪)، داروسازی فارابی (۶،۳٪)، کارخانجات داروپخش (۵،۲٪)، داروسازی ابوریحان (۴،۳٪)، داروسازی شهید قاضی (۴،۳٪)، داروسازی کاسپین تامین (۴٪)، داروسازی پارس دارو (۳،۶٪)، لابراتوارهای رازک (۲،۵٪) و داروسازی زهراوی (۲،۱٪) بوده است.</p>	 <p>خرید و تامین‌کنندگان</p>
<p>تعداد کارکنان پایان سال در کلیه واحدها مشتمل بر ۶۵۴ نفر می‌باشد که در مقایسه با پایان سال قبل (۶۲۱ نفر) به میزان ۳۳ نفر افزایش یافته است.</p>	 <p>نیروی انسانی</p>

اهم فعالیت‌های انجام شده در سال ۱۴۰۳

الف) حوزه فروش:

- ۱- ارتقاء فروش در حوزه محصولات گروه تیپیکو و سایر تامین کنندگان
- ۲- افزایش سطح پوشش دهی مشتریان
- ۳- افزایش سطح پوشش دهی کالایی تعداد اقلام در هر فاکتور
- ۴- افزایش فروش مکمل
- ۵- افزایش فروش تجهیزات پزشکی
- ۶- کاهش رسوب کالا در سبد شرکت پخش اکسیر
- ۷- ایجاد روند فروش مثبت در موازنه خصوصی و دولتی
- ۸- گرید بندی کالاهای سبد اکسیر
- ۹- کاهش چک برگشتی نسبت به فروش
- ۱۰- ایجاد انگیزه در تیم فروش با اجرای جشنواره های فروش
- ۱۱- تمرکز روی فروش و کاهش کالاهای تاریخ نزدیک

ب) حوزه بازرگانی:

- ۱- برنامه‌ریزی در جهت حفظ و رشد سهم شرکت‌های گروه TPICO در سبد
- ۲- تقویت سبد مکمل‌ها
- ۳- اضافه شدن لاین تجهیزات پزشکی و تقویت و رشد فروش
- ۴- افزایش موجودی‌های قابل فروش

ج) حوزه فنی و مهندسی:

- ۱- اتمام پروژه تکمیل و تجهیز انبار دارویی مرکز ملکی جدید تبریز و افتتاح و بهره‌برداری از ملک مذکور
- ۲- اتمام پروژه تکمیل و تجهیز انبار دارویی مرکز ملکی جدید قم و افتتاح و بهره‌برداری از ملک مذکور
- ۳- تجهیز و بهره‌برداری از انبار جدید مرکز توزیع غرب در جهت توسعه فضای انبارش از مترائ ۱۲۵۰ به ۲۹۰۰ متر مربع
- ۴- تجهیز و بهره‌برداری از انبار جدید مرکز توزیع شرق در جهت توسعه فضای انبارش از مترائ ۱۷۱۰ به ۲۷۱۰ متر مربع
- ۵- تجهیز و بهره‌برداری از انبار مرکزی در جهت توسعه فضای انبارش از مترائ ۳۷۵۰ به ۵۵۰۰ متر مربع
- ۶- بازسازی و تجهیز مرکز توزیع استیجاری جدید مازندران با هدف افزایش ۵۰ درصدی ظرفیت
- ۷- احداث بنا در ساختمان ستاد به مترائ ۶۰ متر مربع با هدف توسعه فضای مفید اداری
- ۸- انجام اصلاحات اساسی در ساختمان ستاد در راستای گسترش و بهینه‌سازی فضای اتاق کنفرانس و افزایش تعداد اتاق‌های اداری

- ۹- بازسازی و تجهیز دفتر جدید فروش مرکز توزیع تهران شرق واقع در خیابان صابونچی
- ۱۰- بازسازی و تجهیز دفتر جدید فروش مرکز توزیع تهران غرب واقع در شرکت الیاف (سه راه شهریار)
- ۱۱- ادامه روند تکمیل پروژه انبار دارویی مرکز کرمان و تهیه اسناد مناقصه به منظور انتخاب پیمانکار جدید
- ۱۲- اجرای ایرلاک با متریاک ساندویچ پنل برای مرکز توزیع جدید غرب تهران
- ۱۳- اقدامات لازم جهت خرید و نصب سردخانه ثابت برای مرکز توزیع جدید غرب تهران
- ۱۴- اقدامات لازم جهت خرید و نصب ۳ دستگاه جک همسطح کننده برای انبارهای غرب و شرق و مرکزی تهران در شرکت الیاف
- ۱۵- اقدامات لازم جهت خرید و نصب سردخانه ثابت برای مرکز توزیع جدید تبریز
- ۱۶- اقدامات لازم جهت خرید و نصب ۲ دستگاه جک همسطح کننده برای مرکز توزیع جدید تبریز
- ۱۷- تعمیرات و نوسازی مرکز کرمانشاه
- ۱۸- تجهیز ۵ دستگاه خودرو کامیونت جک ۶ تن به کانتینر یخچالی
- ۱۹- تهیه و تنظیم قراردادهای خرید و نصب تجهیزاتی نظیر پرده هوا، جک همسطح کننده، تابلو توزیع برق، درب رول آپ، کابل کشی و سینی کشی برای مراکز مورد نظر
- ۲۰- تکمیل اصلاحات و تعمیرات در سطح کلیه انبارهای توزیع در حوزه عمرانی و تجهیزاتی به منظور افزایش راندمان کاری
- ۲۱- اورهال و تعمیر کلیه تجهیزات انبار و دیزل ژنراتورهای انبارهای مراکز توزیع

د) حوزه مسئول فنی:

اهم اقدامات:

- ۱- امحاء ضایعات نیمه دوم ۱۴۰۲ و نیمه اول ۱۴۰۳ و اقلام ضایعاتی کامیون آسیب دیده اصفهان
- ۲- تهیه جزوه اطلاعات دارویی جهت اقلام جدید در سبد شرکت
- ۳- نظارت بر ارسال به روز و دقیق اطلاعات در سامانه TTAC سازمان غذا و دارو
- ۴- آموزش اصول GDP و GSP به پرسنل انبار
- ۵- بازدید ادواری از انبار مراکز توزیع
- ۶- عقد قرارداد با شرکت بانی الکترونیک جهت پایش دما حین حمل و نقل ناوگان
- ۷- پیگیری ریکال اقلام دارویی
- ۸- تصحیح و بروز رسانی IRC و GTIN اقلام ورودی به انبار مرکزی
- ۹- نظارت مستمر و کنترل بر توزیع داروهایی که پلن توزیع آن ها از سوی سازمان غذا و دارو اعلام می‌گردد.
- ۱۰- بررسی و رسیدگی به اشکال کیفی ارسال شده از سوی داروخانه ها و مشتریان
- ۱۱- کنترل و پیگیری گزارشات خود بازرسی مسئولین فنی مراکز

اهم دستاوردها:

- ۱-انجام فرایند امحا ضایعات
- ۲-پیگیری راه اندازی کامل سامانه جدید بانی الکترونیک
- ۳-اخذ GLN انبارهای ریکال ، قرطینه ، ضایعات و تاریخ گذشته مراکز توزیع

ه) حوزه برنامه ریزی و مطالعات استراتژیک:

- ۱- تدوین ۳ عنوان طرح توجیهی طرح احداث انبار مرکز توزیع اصفهان، افزایش سرمایه و خرید ۲۵ دستگاه خودرو جهت توسعه ناوگان حمل و نقل
- ۲- استقرار و پیاده سازی نرم افزار یکپارچه رایا سیستم مبتنی بر فرآیندهای مالی، اداری، کسب و کار
- ۳- بازنگری برخی از مستندات کیفی سازمان (روش های اجرایی، دستورالعمل ها و ...) در سطح تمامی واحدها
- ۴- تبیین نقشه راه برنامه استراتژی سالهای آتی به همراه شاخص های کلیدی و مولفه های هوش تجاری
- ۵- طراحی و انتشار فرم های الکترونیکی با هدف مکانیزه نمودن فرآیندها و حذف کاغذ از گردش کار
- ۶- تهیه گزارش های تجزیه و تحلیل عملکردی
- ۷- تهیه گزارشات تحلیلی مورد نیاز سازمان و نهادهای بالادستی (TPICO، شستا و ...)
- ۸- طراحی و پیاده سازی روشهای نوین برای افزایش سرعت توزیع
- ۹- بهینه سازی شاخص ها و KPI فرآیندها
- ۱۰- پیش بینی تقاضا و برنامه ریزی در حوزه زنجیره تامین
- ۱۱- پیاده سازی روشهای کنترل موجودی و درخواست گذاری کالا
- ۱۲- دریافت تقدیرنامه تک ستاره هفتمین جایزه ملی از مرکز ملی تعالی و پیشرفت
- ۱۳- تمدید گواهینامه مراقبتی سیستم مدیریت کیفیت ISO 9001:2015 از موسسه SGS پس از انجام ممیزی خارجی
- ۱۴- منطبق سازی انبارها و ناوگان توزیع با الزامات استاندارد و نهادهای بالادستی

و) حوزه حسابرس داخلی:

- ۱- تشکیل جلسات ماهانه کمیته حسابرسی و بررسی گزارشات واحد حسابرسی داخلی و مصوبات هیات مدیره
- ۲- رسیدگی به دفاتر واحد مرکزی و مراکز توزیع و ارائه گزارش به اعضای کمیته حسابرسی و هیات مدیره
- ۳- بررسی آیین نامه ها و دستورالعمل های شرکت و کنترل نحوه اجرا توسط واحدها
- ۴- بررسی پیش نویس صورت های مالی و گزارشات بودجه و ارائه پیشنهادات لازم
- ۵- بررسی پیش نویس نامه مدیریت و ارائه پیشنهادات جهت رفع موارد مطروحه به هیات مدیره
- ۶- پیگیری تکالیف مجمع و ارائه پیشنهادات لازم جهت رفع موارد مطروحه و ارائه گزارش اقدامات انجام شده به کمیته حسابرسی و شرکت سرمایه گذاری دارویی تامین
- ۷- نظارت بر عملکرد کمیسیون معاملات و کمیته های سازمانی

ز) حوزه فناوری اطلاعات:

- ۱- راه اندازی شبکه و تجهیز دفتر ستاد ۲ (خیابان صابونچی)
- ۲- راه اندازی شبکه و تجهیز مرکز تهران شرق
- ۳- راه اندازی شبکه و تجهیز مرکز و انبار تهران غرب
- ۴- راه اندازی شبکه و تجهیز دفتر اردبیل در راستای توسعه مرکز تبریز
- ۵- راه اندازی شبکه و تجهیز در مراکز ملکی تبریز، قم
- ۶- راه اندازی شبکه و تجهیز در مراکز استیجاری مازندران و یزد
- ۷- تجهیز و جابجایی اتاق کنفرانس
- ۸- ایجاد زیرساخت فیبر نوری و خط تلفن شهری در انبار مرکزی
- ۹- راه اندازی و تجهیز زیر ساخت تلفن شهری و اینترنت در بستر رادیویی در مرکز تبریز
- ۱۰- سرویس دسترسی از راه دور (Remote) درون سازمانی
- ۱۱- راه اندازی و تجهیز زیر ساخت شبکه بدون سیم (wireless) به منظور پیاده سازی انبار گردانی مکانیزه در مراکز
- ۱۲- نصب و راه اندازی مدیریت زنجیره سرد "بانی الکترونیک" برای دیتا لاگر و GPS خودرو های ملکی
- ۱۳- سرویس مانیتورینگ شبکه، تجهیزات و زیر ساخت کل سازمان
- ۱۴- تولید و پیاده سازی ماژول رسید موقت در نرم افزار اکسیرا و همچنین ایجاد کارتابل در نرم افزار مبنا برای تایید کارشناسان بازرگانی
- ۱۵- تولید و پیاده سازی ماژول انبار گردانی در نرم افزار اکسیرا و ایجاد گزارشات مورد نیاز در نرم افزار مبنا
- ۱۶- تولید گزارشات مدیریتی مورد نیاز واحد های مختلف روی بستر (Business Intelligence) BI یا هوش تجاری
- ۱۷- تولید گزارشات مدیریتی مورد نیاز تیپیکو روی بستر BI
- ۱۸- راه اندازی سیستم رایا
- ۱۹- نصب، راه اندازی و استقرار سامانه مؤدیان مطابق الزامات قانونی
- ۲۰- ایجاد فرم های مورد نیاز واحد برنامه ریزی فروش جهت ثبت پورسانت و اطلاعات پایه مورد نیاز
- ۲۱- ایجاد فرم های مورد نیاز سازمان در بستر اتوماسیون اداری ICAN
- ۲۲- ایجاد و اصلاح برخی فرایندهای سیستمی در نرم افزار مبنا

ح) حوزه مالی:

- ۱- تهیه صورت های مالی و بودجه بر اساس دستورالعمل های ابلاغ شده از سوی تیپیکو
- ۲- نظارت و کنترل بر فرایند انبار گردانی
- ۳- تشکیل منظم جلسات کمیته وصول مراکز توزیع جهت پیگیری موثر مطالبات

- ۴- تهیه و تنظیم گزارشات هیات مدیره
- ۵- تحلیل سودآوری کالاهای شرکت های تامین کننده
- ۶- تهیه گزارش توجیهی افزایش سرمایه و اخذ تاییدیه از بازرس قانونی
- ۷- تصویب افزایش سرمایه از مبلغ ۵۰۰،۰۰۰ میلیون ریال به ۲،۲۸۹،۱۸۷ میلیون ریال در مجمع عمومی فوق العاده صاحبان سهام
- ۸- پذیرش مشروط در بازار دوم فرابورس ایران توسط هیئت پذیرش فرابورس

ط) حوزه منابع انسانی:

- ۱- ارتقا سطح کیفیت خدمات رفاهی و انگیزشی کارکنان
- ۲- عقد قرارداد با بیمه تکمیلی البرز در جهت بهبود کیفی و کمی خدمات درمانی به کارکنان
- ۳- بازنگری و افزایش مبالغ کمک هزینه های غیر نقدی به پرسنل، هزینه ناهار و ایاب ذهاب
- ۴- برگزاری دوره های آموزشی انبارداری و انبارگردانی ویژه پرسنل انبار
- ۵- برگزاری دوره آموزشی انبارگردانی با نرم افزار اکسیرا ویژه مدیران، کارشناسان فروش و بازرگانی
- ۶- اصلاح چارت سازمانی
- ۷- مکانیزه نمودن ارزشیابی (تمدید قرارداد کار) کارکنان
- ۸- نظرسنجی از پرسنل و سنجش میزان رضایت ایشان

ط) حوزه حقوقی:

- ۱- آمار کلی پرونده های حقوقی ثبت شده تا پایان سال ۱۴۰۳ تعداد ۱۳۱ فقره می باشد .
- ۲- از مجموع پرونده های مدیریت حقوقی تعداد ۱۳۰ فقره له و تعداد ۱ فقره علیه شرکت مطرح گردیده است.
- ۳- حجم ریالی کلیه پرونده های حقوقی به مبلغ ۳۴۸،۴۷۹ میلیون ریال می باشد.
- ۴- تعداد ۵۳ فقره از پرونده های حقوقی در سال ۱۴۰۳ ثبت گردیده است.
- ۵- از مجموع پرونده های ثبت شده در سال ۱۴۰۳ تعداد ۵۲ فقره له و تعداد ۱ فقره علیه شرکت مطرح شده است.
- ۶- حجم ریالی پرونده های ثبت شده در سال ۱۴۰۳ به مبلغ ۲۲۷،۲۸۳ میلیون ریال می باشد.
- ۷- پرونده های وصول شده تعداد ۳۸ فقره به مبلغ ۶۸،۳۱۲ میلیون ریال می باشد.
- ۸- اظهارنامه های ارسالی تعداد ۱۴۰ فقره می باشد.

بودجه سال ۱۴۰۴

مطابق برآورد بودجه برای سال آتی، فروش شرکت مبلغ ۹۵،۲۰۰ میلیارد ریال، سود ناویژه مبلغ ۱۱،۹۰۰ میلیارد ریال و سود خالص پس از کسر مالیات مبلغ ۲،۳۸۶ میلیارد ریال برآورد شده است.

برنامه‌های آتی هیئت مدیره در سال ۱۴۰۴

الف) حوزه فروش:

- ۱- ارتقاء فروش هم در حوزه محصولات TPICO و هم سایر تامین کنندگان
- ۲- افزایش مشتریان وفادار
- ۳- افزایش سطح پوشش‌دهی مشتریان (که مستلزم تقویت ناوگان توزیع می‌باشد)
- ۴- ایجاد کانون‌های ارزیابی در سطح مراکز (مدیران مراکز و سرپرستان فروش)
- ۵- توسعه کاربرد سیستم هوش تجاری (BI) در زمینه فروش و بازرگانی
- ۶- افزایش سطح پوشش‌دهی کالا با نظارت بر بالابردن تعداد سطر فاکتور
- ۷- کاهش زمان توزیع در حد امکان
- ۸- استفاده بیشتر از ظرفیت شرکت‌های تامین کننده با مارژین بالاتر
- ۹- کسب سهم بازار بیشتر در خصوص هر تامین کننده
- ۱۰- آموزش‌های لازم به تیم فروش از طریق برگزاری وبینار و جلسات مرتبط
- ۱۱- تدوین مدل پورسانت جدید در راستای حفظ انگیزش و نگهداشت پرسنل
- ۱۲- کاهش فاکتورهای باز به حداقل
- ۱۳- اعمال سیاست‌های کیفی فروش جهت تشویق مراکز به فروش همه اقلام
- ۱۴- ایجاد دفاتر فروش در استان‌های با پتانسیل بالا

ب) حوزه بازرگانی:

- ۱- افزایش سهم سبد دارویی از تامین کنندگان تیپیکو
- ۲- اخذ بهترین و بیشترین تسهیلات فروش از تامین کنندگان
- ۳- عقد قرارداد با تامین کنندگان برتر بازار دارویی کشور
- ۴- کسب سهم حداکثری از اقلام موجود در سبد تامین کنندگان فعلی و حفظ آن
- ۵- تسریع و بهبود حمل کالا به مراکز

ج) حوزه فنی و مهندسی:

- ۱- اتمام پروژه و افتتاح و راه اندازی پروژه انبار دارویی ملکی کرمان
- ۲- پیگیری های لازم جهت اخذ مجوز ساخت ملک مرکز بندرعباس در شهرک صنعتی گمبرون
- ۳- اقدامات لازم جهت بازسازی و نوسازی ساختمان ستاد (دفتر مرکزی)
- ۴- اقدامات لازم به منظور خرید و نصب دیزل ژنراتور برای کلیه مراکز فاقد یا دارای دیزل ژنراتور ضعیف
- ۵- اقدامات لازم به منظور خرید ماشین آلات ریچتراک و لیفتراک مورد نیاز مراکز
- ۶- اقدامات لازم به منظور تامین قفسه فلزی و سینی های مورد نیاز مراکز توزیع
- ۷- اقدامات لازم در راستای امتداد انجام اصلاحات و افزایش کیفی فضای انبارهای مراکز توزیع

د) حوزه مسئول فنی:

- ۱- ارتقا رتبه بندی TTAC
- ۲- امحاء ضایعات
- ۳- راه اندازی دیتالاگر های شرکت بانی الکترونیک برای ناوگان جدید
- ۴- برنامه ریزی جهت آموزش پرسنل انبار و فروشندگان

ه) حوزه برنامه ریزی و مطالعات استراتژیک :

- ۱- تهیه و تدوین دستورالعمل ها و روش های اجرایی IMS مرتبط
- ۲- استقرار الزامات سیستم مدیریت یکپارچه IMS (Integrated management systems)
- ۳- اخذ گواهینامه های ISO 14001 و ISO 45001
- ۴- انجام ممیزی خارجی توسط موسسه SGS جهت تمدید گواهینامه سیستم مدیریت کیفیت (ISO 9001:2015)
- ۵- انجام ممیزی های داخلی جهت بهبود و ارتقاء امتیاز تقدیرنامه جایزه ملی تعالی و پیشرفت
- ۶- تهیه گزارش های تجزیه و تحلیل عملکردی
- ۷- توسعه نرم افزار رایا
- ۸- بهبود ساختار بررسی عملکرد (KPI) پرسنل
- ۹- تحلیل بازار دارو و برنامه ریزی خرید و فروش مدون با بهره وری بالا

و) حوزه حسابرس داخلی:

- ۱- برگزاری جلسات کمیته حسابرسی به صورت ماهانه
- ۲- بررسی گزارشات تجزیه سنی بدهکاران، دوره وصول مطالبات، ضایعات قطعی و امانی، منابع و مصارف (تامین مالی، حسابهای بانکی و تسهیلات بانکی) و گردش نیروی انسانی در مقاطع زمانی ۳ ماهه
- ۳- تهیه و ارائه گزارش عملکرد کمیته حسابرسی در مقاطع زمانی ۳ ماهه به شرکت سرمایه گذاری دارویی تامین

- ۶- بررسی و کنترل رعایت قوانین و مقررات اعم از مالیاتی، بیمه‌ای و کار
- ۷- بررسی پیش‌نویس صورت‌های مالی، گزارشات بودجه، نامه مدیریت و ارائه پیشنهادات لازم
- ۸- بررسی و پیگیری معوقات کمیته حسابرسی و مصوبات هیات مدیره
- ۹- پیگیری تکالیف مجمع
- ۱۰- بررسی و ارائه پیشنهادات اصلاحی آیین‌نامه‌ها، دستورالعمل‌های اجرایی، فرآیندها و فرم‌های مورد استفاده

ز) حوزه فناوری اطلاعات:

- ۱- ارتقا زیر ساخت مرکز داده (DataCenter)
- ۲- ارتقاء و تجهیز و مدیریت امنیت FireWall (نوعی لایه امنیتی جهت حفاظت از داده‌ها در شبکه)
- ۳- راه‌اندازی شبکه منطقه ذخیره‌سازی SAN Storage (Storage Area Network) با نرم افزار OpenE
- ۴- ارتقا و تجهیز منبع برق بدون وقفه (UPS) در DataCenter
- ۵- ارتقا و تجهیز زیر ساخت مراکز
- ۶- ارتقاء و تجهیز شبکه گسترده (WAN) مراکز
- ۷- ارتقا و تکمیل شبکه محلی (LAN) ستاد
- ۸- راه‌اندازی و تجهیز مراکز فاقد دوربین بر بستر شبکه تصویری سازمان
- ۹- اصلاح و ارتقاء شبکه Voip (انتقال صدا از طریق بستر اینترنت) سازمان
- ۱۰- راه‌اندازی برنامه‌ای جهت جلوگیری از بلایا Disaster Planning (برنامه‌ریزی بلایا)
- ۱۱- ارتقاء و اصلاح سیستم یکپارچه مبنا
- ۱۲- راه‌اندازی سرویس AlwaysON (این سرویس سبب می‌شود همیشه سیستم آماده سرویس باشد)
- ۱۳- اصلاح و ارتقاء کلیه دیتابیس‌های سازمان
- ۱۴- ارتقاء داشبوردهای مدیریتی BI
- ۱۵- ارتقاء و اصلاح سیستم رایا
- ۱۶- راه‌اندازی سیستم ارتباط با مشتریان (CRM)
- ۱۷- راه‌اندازی سیستم اموال
- ۱۸- راه‌اندازی سیستم نگهداری و تعمیر تجهیزات
- ۱۹- اصلاحات مشکلات سامانه TTAC و بهبود رتبه در رنکینگ سازمان
- ۲۰- ارتقا و بهبود سامانه مودیان و ارسال منظم
- ۲۱- بررسی و امکان‌سنجی یکپارچه سازی نرم افزارهای سازمان
- ۲۲- اصلاح آئین نامه‌های واحد فناوری اطلاعات
- ۲۳- ارتقاء و آموزش سطح فنی پرسنل اطلاعات و فناوری (IT)
- ۲۴- آموزش کاربران
- ۲۵- شناسایی گلوگاه‌ها و نقاط ضعف سخت‌افزاری

۲۶- ارتباط با مدیران کلیدی در راستای بهبود فرایندگزاری

۲۷- تعیین سیاست بک‌آپ و با ذخیره در محل دوم یا روی فضای ابری

۲۸- ممانعت از قطع یا خرابی در زیرساخت‌ها تا سطح

۲۹- بررسی میدانی از مراکز و انبارها

۳۰- شناسایی فرآیندهای پرهزینه و دستی

۳۱- اصلاح الگوی محافظت از اطلاعات حیاتی سازمان

۳۲- تشکیل جلسات مدون با شرکت های نرم افزاری تحت قرارداد

ح) حوزه مالی:

۱- تهیه کارنامه عملکرد فصلی مراکز توزیع

۲- تحلیل شاخص‌های سودآوری مراکز توزیع و فروش

۳- تهیه و تنظیم بودجه سود و زیان مراکز توزیع و فروش و بررسی گزارش انحرافات از بودجه بصورت فصلی

۴- تهیه و تنظیم گزارشات هیئت مدیره

۵- تدوین بودجه سالانه مطابق دستورالعمل‌های ابلاغی از طرف تیپیکو

۶- درج نماد در سازمان بورس و اوراق بهادار و عرضه سهام در بازار دوم فرابورس ایران

ط) حوزه منابع انسانی:

۱- انجام معاینات ادواری سالیانه برای کلیه کارکنان

۲- بازنگری آیین نامه ها و دستورالعمل‌های موجود متناسب با نیاز های سازمان و بودجه

۳- ایجاد بستر مناسب و عوامل انگیزه بخش در جهت حفظ نگهداشت سرمایه های انسانی کارآمد و موثر

۴- استخراج شاخص های کلیدی و KPI کارکنان و واحد ها جهت بهبود هرچه بهتر ارزیابی عملکرد

۵- افزایش کمک هزینه های غیر نقدی مبالغ نهاری، ایاب ذهاب، کیلومترژ ماموریت و هزینه اقامت مامورین

۶- ادامه روند مکانیزه نمودن کلیه فرایندهای کاری مرتبط با واحد سرمایه انسانی در جهت تسریع در انجام امور

ط) حوزه حقوقی:

۱- بازنگری قراردادهای تأمین کنندگان و داروخانه ها

۲- اتخاذ تمهیدات لازم جهت کاهش مدت زمان پیگیری پرونده های حقوقی

۳- ایجاد ساختار و فرم های یکسان به منظور ایجاد وحدت رویه جهت طرح دعاوی و یا درخواست اقدام قضایی در

کل کشور

۴- پیگیری و اصلاح دستورالعمل های وصول مطالبات و برگزاری مستمر کمیسیون وصول مطالبات

۵- بازنگری قراردادهای اجاره



۶- ارائه مشاوره های حقوقی پیرامون قراردادهای ارجاعی از جمله قرارداد با تأمین کنندگان، قراردادهای اجاره و ...

۷- پیگیری و انجام موضوعات مربوط به ثبت شرکت ها

حوزه فروش و بازرگانی

یکی از اهداف مهم هر بنگاه اقتصادی، فروش و توزیع کالا با کیفیت مطلوب و طی مدت زمان مناسب بمنظور جلب رضایت مشتریان و استفاده از توان بالقوه در میان سایر رقبا می‌باشد. لذا مدیریت شرکت پخش دارویی اکسیر با توجه به تنوع محصولات در صدد حفظ موقعیت شرکت و همچنین افزایش قابل توجه سهم خود از ارزش کل بازار می‌باشد. در همین راستا فروش خالص شرکت در سال مالی ۱۴۰۳ معادل مبلغ ۶۸،۸۳۹ میلیارد ریال بوده که در مقایسه با سال قبل ۲۶٪ افزایش یافته است. همچنین معادل ۱۰۱٪ فروش خالص پیش‌بینی شده در آخرین بودجه ابلاغی (۶۸،۰۰۰ میلیارد ریال) محقق گردیده است.

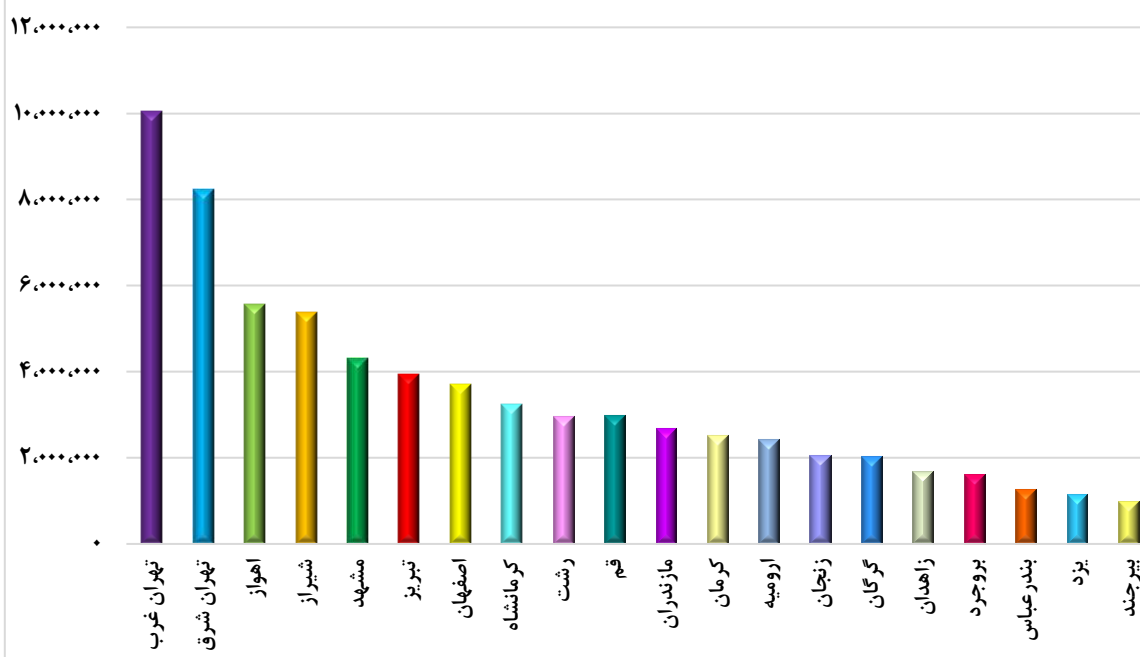
شایان ذکر است شرکت پخش دارویی اکسیر دارای ۲۰ مرکز فروش و توزیع بوده که ۲ مرکز آن در تهران و ۱۸ مرکز دیگر در مراکز استان‌ها (ارومیه، اصفهان، اهواز، بروجرد، بندرعباس، بیرجند، تبریز، رشت، زاهدان، زنجان، شیراز، قم، کرمان، کرمانشاه، گرگان، مازندران، مشهد و یزد) دایر می‌باشد که مسئولیت فروش و توزیع دارو در سراسر کشور را بر عهده دارند. در این راستا اداره عملیات مراکز توسط مدیران مراکز و همکاران ذیربط و سیاست‌گذاری و اتخاذ تصمیمات اصلی از طریق ستاد مرکزی صورت می‌پذیرد. گزارش عمده فعالیت‌های انجام شده طی سال مالی ۱۴۰۳ به شرح جداول و نمودارهای پیوست ارائه می‌گردد.

صورتخلاقه فروش ۵ ساله به تفکیک مراکز فعالیت در سال های ۱۴۰۳ - ۱۳۹۹

مبالغ به میلیون ریال

نام مرکز	سال ۱۳۹۹		سال ۱۴۰۰		سال ۱۴۰۱		سال ۱۴۰۲		سال ۱۴۰۳	
	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ
تهران غرب	۱۵,۳	۱,۹۳۴,۸۱۵	۱۵,۴	۳,۶۱۸,۰۴۸	۱۴,۳	۴,۹۲۱,۵۳۰	۱۵,۳	۸,۳۶۸,۷۹۴	۱۴,۶	۱,۰۰۵,۵۰۳
تهران شرق	۱۵,۳	۱,۹۳۵,۳۸۷	۱۴,۲	۳,۳۳۷,۱۰۱	۱۱,۲	۳,۸۶۹,۸۶۰	۱۲,۲	۶,۶۴۹,۵۴۹	۱۲,۰	۸,۰۲۴,۰۷۴
اهواز	۷,۰	۸۸۶,۷۸۵	۷,۶	۱,۷۸۷,۲۶۹	۷,۸	۲,۶۹۷,۴۳۶	۸,۱	۴,۴۵۵,۶۶۴	۸,۱	۵,۵۶۶,۹۵۳
شیراز	۷,۸	۹۸۷,۰۱۷	۸,۲	۱,۹۲۸,۱۰۵	۷,۷	۲,۶۴۶,۷۴۹	۷,۶	۴,۱۷۰,۶۷۱	۷,۸	۵,۳۸۲,۲۳۷
مشهد	۶,۴	۸۱۰,۷۲۳	۶,۳	۱,۴۸۷,۳۸۳	۶,۱	۲,۰۹۵,۴۵۵	۵,۹	۳,۲۲۰,۸۶۵	۶,۳	۴,۲۱۵,۵۴۵
تبریز	۴,۴	۵۵۴,۵۸۴	۴,۶	۱,۰۷۲,۳۷۶	۶,۱	۲,۰۸۴,۴۲۸	۵,۵	۳,۰۱۶,۲۵۸	۵,۷	۳,۹۳۶,۳۵۶
اصفهان	۷,۹	۱,۰۰۰,۲۸۶	۷,۵	۱,۷۶۷,۳۶۷	۷,۴	۲,۵۶۲,۹۹۹	۴,۹	۲,۶۵۶,۱۴۹	۵,۴	۳,۰۷۹,۹۴۲
کرمانشاه	۴,۸	۶۰۹,۵۹۴	۴,۶	۱,۰۷۸,۵۸۰	۴,۳	۱,۴۷۵,۸۷۰	۴,۷	۲,۵۵۱,۱۳۵	۴,۷	۳,۲۳۰,۸۴۳
رشت	۳,۳	۴۱۸,۸۰۴	۳,۴	۷۹۴,۰۱۶	۳,۹	۱,۳۴۵,۷۹۵	۴,۱	۲,۲۲۶,۱۴۸	۴,۳	۲,۹۶۹,۱۲۳
قم	۴,۴	۵۵۶,۸۳۵	۴,۲	۹۷۶,۹۴۶	۴,۵	۱,۵۵۶,۱۷۸	۴,۴	۲,۴۲۷,۹۸۰	۴,۳	۲,۹۸۳,۱۹۷
مازندران	۳,۱	۳۹۰,۳۶۳	۳,۳	۷۷۵,۷۸۰	۳,۹	۱,۳۲۷,۳۰۰	۳,۸	۲,۰۹۷,۶۲۰	۳,۹	۲,۶۹۰,۸۷۴
کرمان	۵,۲	۶۵۹,۹۴۱	۳,۵	۸۳۱,۹۷۶	۳,۴	۱,۱۶۱,۶۲۱	۳,۲	۱,۷۳۲,۵۸۴	۳,۷	۲,۵۳۶,۷۸۵
ارومیه	۳,۲	۴۰۹,۰۸۶	۳,۲	۷۴۵,۱۵۲	۳,۴	۱,۱۷۱,۶۶۸	۳,۵	۱,۹۳۵,۱۶۴	۳,۵	۲,۴۲۰,۲۱۴
زنجان	۲,۲	۲۸۳,۱۱۱	۲,۴	۵۵۴,۸۱۹	۲,۷	۹۲۲,۲۵۴	۲,۹	۱,۵۶۵,۹۹۵	۳,۰	۲,۰۵۶,۰۷۲
گرگان	۲,۵	۳۱۲,۱۶۰	۲,۴	۵۶۹,۶۷۲	۲,۹	۱,۰۱۲,۷۵۲	۳,۰	۱,۶۴۲,۴۶۳	۲,۹	۲,۰۲۸,۳۵۰
زاهدان	۰,۰	۰	۱,۱	۲۵۵,۳۴۳	۲,۳	۷۸۹,۷۱۰	۲,۷	۱,۵۰۲,۰۲۶	۲,۴	۱,۶۷۶,۸۰۳
بروجرد	۲,۶	۳۳۳,۴۲۱	۲,۷	۶۲۷,۰۷۴	۳,۲	۱,۱۱۰,۲۱۸	۳,۲	۱,۷۶۳,۹۶۸	۲,۳	۱,۶۱۰,۶۰۸
بندرعباس	۱,۴	۱۷۳,۷۵۱	۱,۹	۴۵۰,۴۸۴	۱,۶	۵۴۱,۷۵۳	۱,۹	۱,۰۵۶,۱۴۴	۱,۸	۱,۲۷۱,۰۷۳
یزد	۱,۴	۱۸۱,۹۷۸	۱,۸	۴۳۱,۴۱۶	۱,۷	۵۶۸,۸۳۶	۱,۷	۹۱۰,۹۷۱	۱,۷	۱,۱۵۹,۴۶۷
بیرجند	۱,۹	۲۳۷,۸۱۳	۱,۸	۴۱۲,۲۴۵	۱,۷	۵۶۹,۰۱۳	۱,۴	۷۵۰,۰۸۸	۱,۵	۱,۰۰۲,۹۴۸
فروش خالص	۱۰۰	۱۲,۶۷۶,۴۵۴	۱۰۰	۲۳,۵۰۱,۱۵۳	۱۰۰	۳۴,۴۳۱,۴۲۵	۱۰۰	۵۴,۷۰۰,۰۳۴	۱۰۰	۶۸,۸۳۸,۶۳۶

نمودار فروش به تفکیک مراکز طی سال ۱۴۰۳

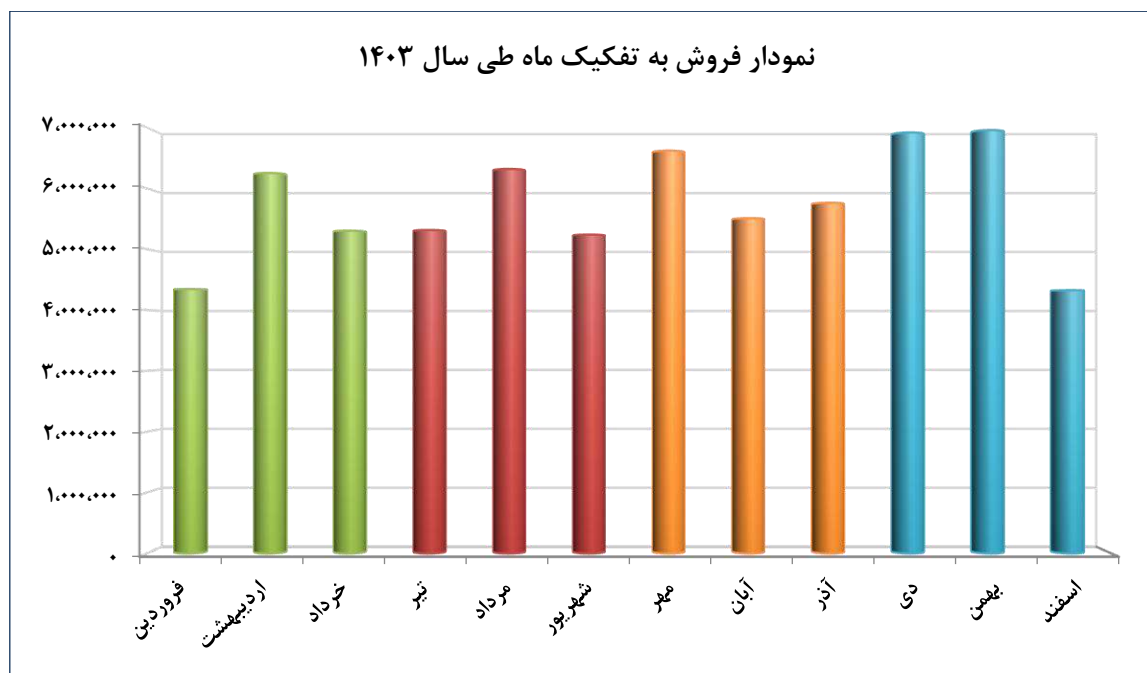


صورتخلاصه فروش ۵ ساله به تفکیک ماه در سال های ۱۴۰۳ - ۱۳۹۹

مبالغ به میلیون ریال

ماه	سال ۱۳۹۹		سال ۱۴۰۰		سال ۱۴۰۱		سال ۱۴۰۲		سال ۱۴۰۳	
	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ
فروردین	۵,۲	۶۵۷,۲۲۵	۴,۹	۱,۱۵۹,۳۸۱	۴,۵	۱,۵۵۷,۴۲۵	۵,۷	۳,۰۹۶,۱۲۹	۶,۳	۴,۳۴۳,۷۰۳
اردیبهشت	۶,۶	۸۳۷,۸۶۲	۶,۳	۱,۴۷۲,۶۵۸	۵,۴	۱,۸۶۶,۰۱۳	۶,۸	۳,۷۴۰,۵۰۷	۹,۱	۶,۲۴۹,۲۰۵
خرداد	۵,۷	۷۲۱,۸۰۲	۵,۸	۱,۳۶۸,۵۶۹	۵,۷	۱,۹۷۵,۵۴۵	۶,۹	۳,۷۸۸,۰۹۸	۷,۷	۵,۳۰۱,۶۱۰
تیر	۷,۷	۹۷۲,۴۷۹	۷,۴	۱,۷۴۴,۵۵۲	۷,۸	۲,۶۶۹,۴۸۶	۶,۹	۳,۷۷۵,۱۵۸	۷,۷	۵,۳۱۲,۷۸۴
مرداد	۸,۱	۱,۰۲۵,۱۱۸	۱۳,۰	۳,۰۴۹,۹۴۲	۷,۷	۲,۶۵۴,۳۵۸	۷,۶	۴,۱۴۵,۱۸۹	۹,۲	۶,۳۱۵,۸۳۴
شهریور	۸,۷	۱,۱۰۹,۱۷۷	۱۰,۱	۲,۳۶۷,۱۹۵	۸,۴	۲,۸۸۴,۸۱۴	۷,۹	۴,۳۱۶,۰۴۳	۷,۶	۵,۲۳۷,۴۶۷
مهر	۹,۶	۱,۲۱۴,۷۷۲	۸,۹	۲,۰۸۷,۶۲۳	۸,۳	۲,۸۴۵,۱۲۴	۹,۵	۵,۱۶۶,۹۴۵	۹,۶	۶,۶۱۶,۴۳۳
آبان	۱۱,۷	۱,۴۸۶,۴۵۸	۹,۱	۲,۱۴۴,۷۷۶	۱۱,۵	۳,۹۵۲,۷۵۲	۹,۸	۵,۳۷۴,۰۱۴	۸,۰	۵,۵۰۷,۳۴۲
آذر	۱۰,۵	۱,۳۳۵,۳۱۰	۸,۸	۲,۰۶۴,۹۸۰	۱۲,۰	۴,۱۲۱,۰۳۲	۹,۵	۵,۱۸۶,۳۷۹	۸,۴	۵,۷۶۱,۰۰۳
دی	۸,۴	۱,۰۶۲,۷۶۵	۸,۱	۱,۸۹۲,۶۶۵	۱۰,۹	۳,۷۶۸,۶۳۱	۱۱,۳	۶,۱۵۳,۸۳۲	۱۰,۰	۶,۹۱۴,۴۷۷
بهمن	۹,۸	۱,۲۴۱,۶۷۹	۹,۲	۲,۱۷۰,۵۴۷	۹,۶	۳,۳۰۶,۶۲۰	۱۰,۷	۵,۸۳۴,۴۳۰	۱۰,۱	۶,۹۵۳,۴۵۲
اسفند	۸,۰	۱,۰۱۱,۸۰۶	۸,۴	۱,۹۷۸,۲۶۵	۸,۲	۲,۸۲۹,۶۲۵	۷,۵	۴,۱۲۳,۳۱۰	۶,۳	۴,۳۲۵,۳۲۶
فروش خالص	۱۰۰	۱۲,۶۷۶,۴۵۴	۱۰۰	۲۳,۵۰۱,۱۵۳	۱۰۰	۳۴,۴۳۱,۴۲۵	۱۰۰	۵۴,۷۰۰,۰۳۴	۱۰۰	۶۸,۸۳۸,۶۳۶

نمودار فروش به تفکیک ماه طی سال ۱۴۰۳

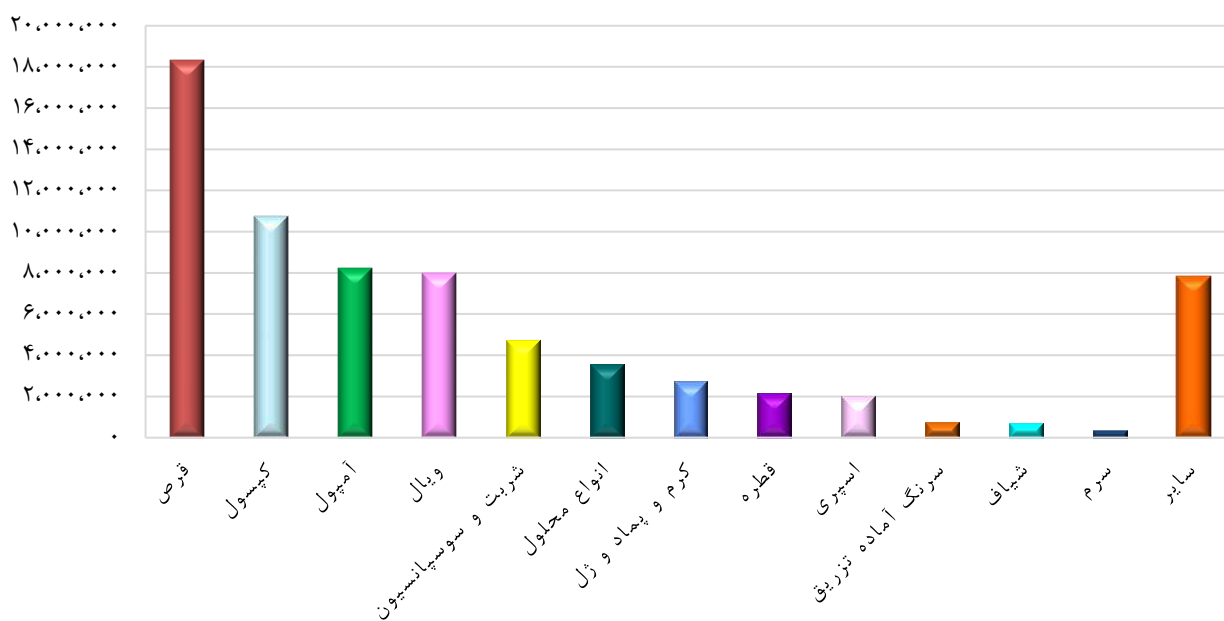


صورتحلاصه فروش ۵ ساله به تفکیک شکل محصول در سال های ۱۴۰۳ - ۱۳۹۹

مبالغ به میلیون ریال

شکل محصول	سال ۱۳۹۹		سال ۱۴۰۰		سال ۱۴۰۱		سال ۱۴۰۲		سال ۱۴۰۳	
	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ
قرص	۳۳,۱	۴,۱۹۷,۵۸۲	۲۴,۳	۵,۷۱۹,۲۷۶	۲۸,۰	۹,۶۵۴,۵۰۲	۲۴,۷	۱۳,۴۸۱,۵۱۵	۲۶,۶	۱۸,۳۳۰,۲۸۹
کپسول	۱۹,۹	۲,۵۱۸,۰۸۵	۱۷,۴	۴,۰۷۷,۸۵۲	۱۷,۲	۵,۹۳۷,۴۴۵	۱۳,۹	۷,۵۸۷,۷۵۴	۱۵,۶	۱۰,۷۲۳,۱۳۶
آمیول	۱۰,۳	۱,۳۰۴,۹۴۶	۱۲,۱	۲,۸۴۴,۴۶۷	۱۵,۲	۵,۲۳۳,۳۸۹	۱۲,۰	۶,۵۷۱,۳۲۷	۱۱,۹	۸,۰۲۷,۲۱۰
ویال	۱۵,۰	۱,۸۹۶,۷۵۲	۱۵,۴	۳,۶۲۲,۶۴۹	۱۱,۲	۳,۸۶۸,۵۳۲	۱۴,۳	۷,۸۳۱,۷۱۶	۱۱,۶	۷,۹۹۷,۹۶۶
شربت و سوسپانسیون	۴,۰	۵۱۲,۱۴۳	۳,۶	۸۴۱,۱۶۵	۷,۸	۲,۶۹۸,۸۰۹	۸,۵	۴,۶۳۷,۹۹۰	۶,۹	۴,۷۳۳,۹۱۱
انواع محلول	۲,۷	۳۳۹,۴۳۰	۱۳,۶	۳,۱۹۰,۷۳۹	۰,۸	۲۷۶,۴۸۶	۶,۱	۳,۳۴۵,۰۰۴	۵,۲	۳,۵۵۹,۸۶۳
کرم و پماد و ژل	۳,۶	۴۵۹,۳۹۵	۳,۰	۷۱۱,۹۳۸	۳,۵	۱,۲۱۷,۳۵۳	۳,۴	۱,۸۶۲,۵۱۱	۴,۰	۲,۷۵۴,۵۳۶
قطره	۱,۰	۱۳۱,۱۲۲	۱,۳	۳۰۷,۰۸۷	۱,۹	۶۶۶,۲۴۷	۳,۲	۱,۷۶۳,۴۱۸	۳,۱	۲,۱۶۷,۰۲۱
اسپری	۱,۴	۱۸۳,۴۸۲	۱,۳	۲۹۶,۲۱۹	۱,۲	۴۰۵,۶۱۴	۲,۸	۱,۵۳۲,۱۸۶	۲,۹	۲,۰۰۶,۶۰۱
سرنج آماده تزریق	۱,۲	۱۴۷,۸۸۰	۲,۲	۵۲۷,۷۳۷	۱,۵	۵۰۵,۲۲۹	۱,۵	۸۰۵,۲۰۹	۱,۱	۷۳۳,۷۷۶
شیاف	۱,۴	۱۸۱,۱۶۷	۱,۲	۲۸۶,۵۸۲	۱,۲	۴۰۵,۸۳۹	۰,۹	۴۷۰,۵۹۱	۱,۰	۷۰۶,۷۶۰
سرم	۴,۱	۵۲۴,۶۱۹	۱,۹	۴۵۵,۰۴۷	۷,۷	۲,۶۳۴,۸۰۶	۰,۳	۱۷۸,۱۲۷	۰,۵	۳۴۷,۰۱۲
سایر	۲,۷	۳۴۱,۰۰۵	۳,۳	۷۷۴,۶۰۴	۳,۲	۱,۰۸۹,۳۷۵	۸,۸	۴,۸۲۸,۷۵۵	۱۱,۴	۷,۸۱۹,۶۲۷
تخفیفات تسویه قبل از سررسید	(۰,۵)	(۶۱,۱۵۴)	(۰,۷)	(۱۵۴,۲۰۹)	(۰,۵)	(۱۶۲,۲۰۱)	(۰,۴)	(۱۹۶,۰۷۰)	(۱,۸)	(۱,۲۴۹,۰۷۱)
فروش خالص	۱۰۰	۱۲,۶۷۶,۴۵۴	۱۰۰	۲۳,۵۰۱,۱۵۳	۱۰۰	۳۴,۴۳۱,۴۲۵	۱۰۰	۵۴,۷۰۰,۰۳۴	۱۰۰	۶۸,۸۳۸,۶۳۶

نمودار فروش به تفکیک شکل محصول طی سال ۱۴۰۳

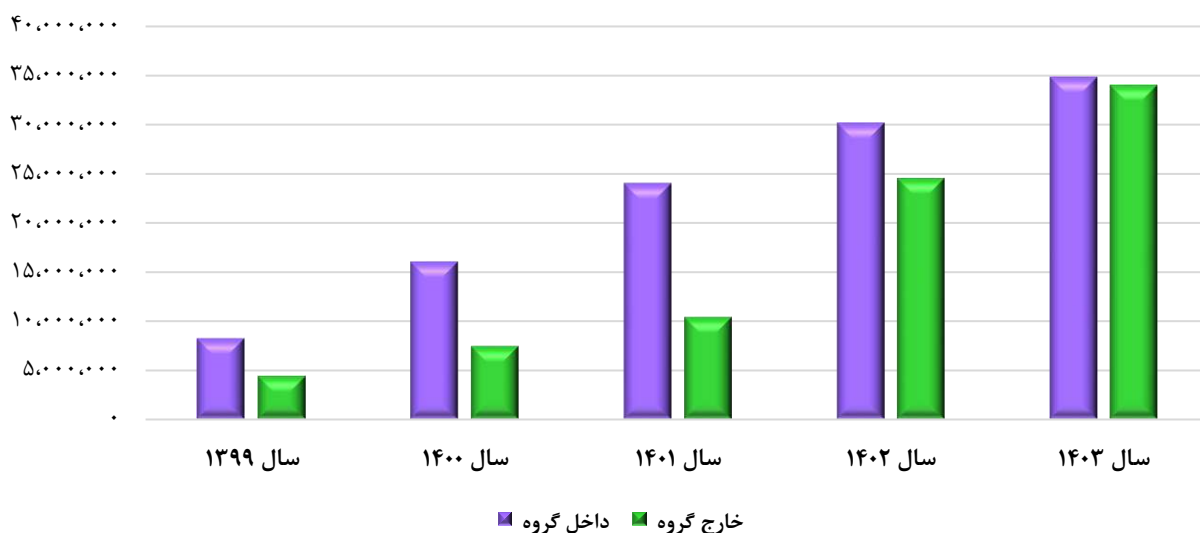


صورت خلاصه فروش ۵ ساله به تفکیک تامین کنندگان در سال های ۱۴۰۳ - ۱۳۹۹ در داخل و خارج از گروه TPICO

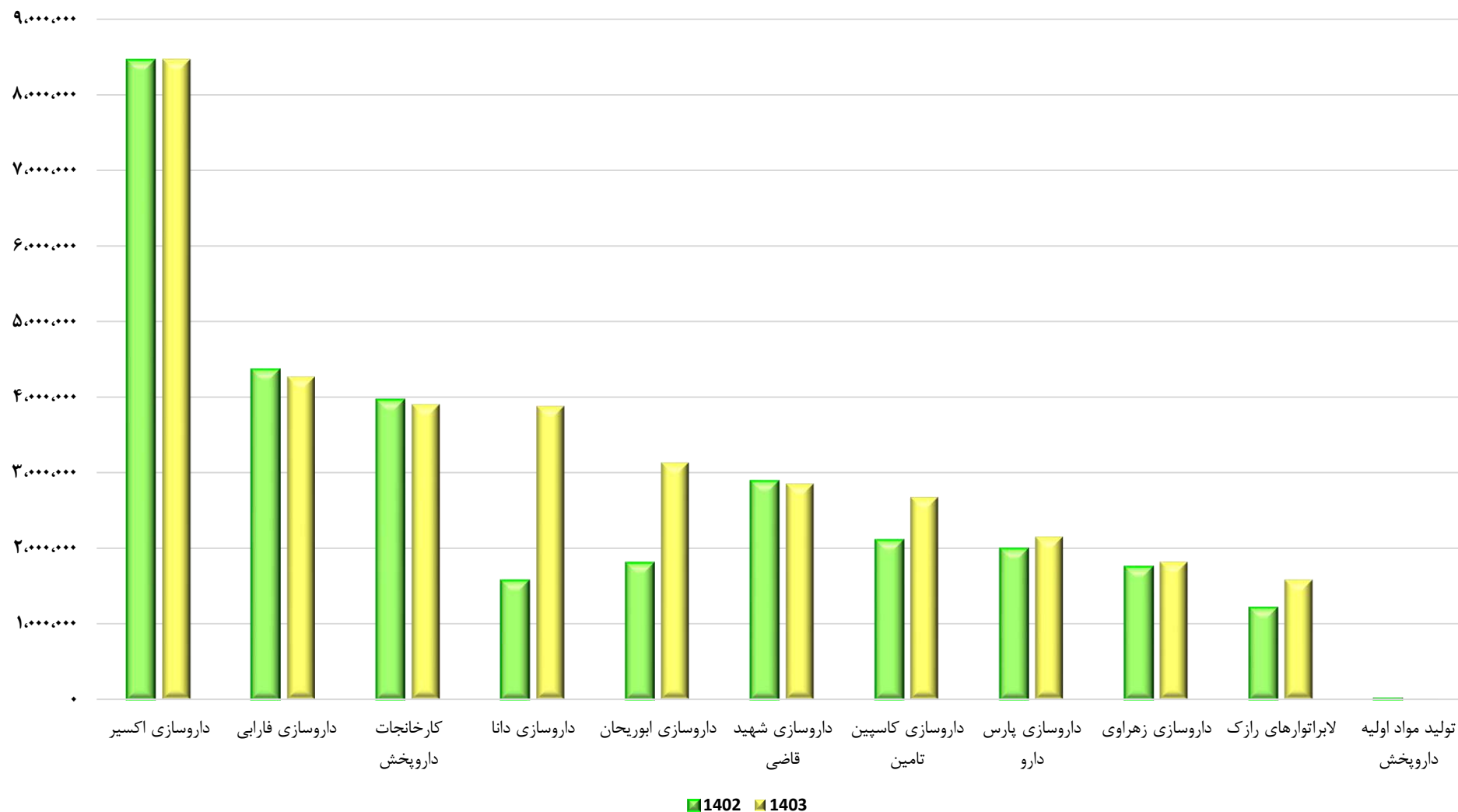
مبالغ به میلیون ریال

نام تامین کننده	سال ۱۳۹۹		سال ۱۴۰۰		سال ۱۴۰۱		سال ۱۴۰۲		سال ۱۴۰۳	
	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد
داروسازی اکسیر	۱.۶۵۷.۲۳۳	۱۳,۱	۴.۲۶۷.۶۹۴	۱۸,۲	۵.۰۷۱.۳۴۹	۱۴,۷	۸.۴۵۸.۳۰۷	۱۵,۵	۸.۴۷۰.۱۵۲	۱۲,۳
داروسازی فارابی	۸۰۹.۱۲۹	۶,۴	۱.۲۸۴.۳۱۵	۵,۵	۳.۶۹۷.۶۰۲	۱۰,۷	۴.۳۶۴.۸۱۵	۸,۰	۴.۲۷۶.۰۴۱	۶,۲
کارخانجات داروپخش	۹۲۹.۰۹۱	۷,۳	۲.۷۳۴.۸۶۰	۱۱,۶	۳.۸۲۰.۶۹۴	۱۱,۱	۳.۹۶۱.۸۵۹	۷,۲	۳.۹۰۸.۸۶۴	۵,۷
داروسازی دانا	۱۱۲.۴۲۵	۰,۹	۷۵۷.۶۷۸	۳,۲	۹۳۹.۸۳۲	۲,۷	۱.۵۷۲.۹۳۹	۲,۹	۳.۸۸۶.۷۲۰	۵,۶
داروسازی ابوریحان	۷۹۳.۷۵۷	۶,۳	۱.۳۴۴.۱۹۵	۵,۷	۱.۶۸۳.۳۰۹	۴,۹	۱.۸۰۹.۵۴۳	۳,۳	۳.۱۳۹.۷۵۷	۴,۶
داروسازی شهید قاضی	۵۸۰.۸۳۶	۴,۶	۱.۲۵۰.۷۷۶	۵,۳	۲.۲۲۷.۱۹۷	۶,۵	۲.۸۸۸.۴۶۸	۵,۳	۲.۸۵۸.۶۴۸	۴,۲
داروسازی کاسپین تامین	۳۴۴.۵۵۷	۲,۷	۶۸۹.۸۱۰	۲,۹	۱.۳۴۱.۵۵۶	۳,۹	۲.۱۰۶.۳۸۶	۳,۹	۲.۶۸۰.۳۳۶	۳,۹
داروسازی پارس دارو	۵۵۹.۸۷۰	۴,۴	۹۴۹.۸۶۶	۴,۰	۱.۶۷۲.۴۲۹	۴,۹	۱.۹۹۷.۴۳۷	۳,۷	۲.۱۵۶.۵۲۶	۳,۱
داروسازی زهراوی	۱.۵۹۰.۱۵۰	۱۲,۵	۱.۶۵۷.۷۵۹	۷,۱	۱.۸۰۰.۴۶۳	۵,۲	۱.۷۵۶.۲۵۸	۳,۲	۱.۸۲۴.۹۱۰	۲,۷
لابراتوارهای رازک	۶۸۳.۸۳۳	۵,۴	۱.۰۵۵.۱۳۵	۴,۵	۱.۶۷۷.۶۷۳	۴,۹	۱.۲۱۶.۵۱۵	۲,۲	۱.۵۸۸.۴۰۴	۲,۳
تولید مواد اولیه داروپخش	۹۰.۵۸۷	۰,۱	۳۳.۴۹۳	۰,۱	۱۷.۹۲۰	۰,۱	۱۰.۶۹۱	۰,۰۲	۶.۳۸۶	۰,۰۱
زاگرس فارمد پارس	۱۸.۹۷۶	۰,۱	۸.۹۲۹	۰,۰۴	۵۲.۲۲۱	۰,۱۵	۲۶۳	۰,۰۰	۰	۰,۰۰
دارویی ره آورد تامین	۷۴.۸۲۵	۰,۶	۵.۵۵۴	۰,۰۲	۱۵۷	۰,۰	۰	۰,۰	۰	۰,۰
گسترش بازرگانی داروپخش	۶۰.۳۵۸	۰,۱	۴۴۷	۰,۰۰۲	۰	۰,۰	۰	۰,۰	۰	۰,۰
داروسازی اوزان	۳۷.۷۸۷	۰,۳	۲۵۸	۰,۰۰۱	۰	۰,۰	۰	۰,۰	۰	۰,۰
شیمی دارویی داروپخش	۴۲.۵۱۶	۰,۳	۰	۰,۰	۰	۰,۰	۰	۰,۰	۰	۰,۰
جمع شرکتهای داخل گروه TPICO	۸.۲۵۰.۹۳۰	۶۵,۱	۱۶.۰۴۰.۷۶۹	۶۸,۳	۲۴.۰۰۳.۴۰۲	۶۹,۷	۳۰.۱۴۳.۴۸۱	۵۵,۱	۳۴.۷۹۶.۷۴۴	۵۰,۵
جمع شرکتهای خارج از گروه TPICO	۴.۴۲۵.۵۲۴	۳۴,۹	۷.۴۶۰.۳۸۴	۳۱,۷	۱۰.۴۲۸.۰۲۳	۳۰,۳	۲۴.۵۵۶.۵۵۳	۴۴,۹	۳۴.۰۴۱.۸۹۲	۴۹,۵
فروش خالص	۱۲.۶۷۶.۴۵۴	۱۰۰	۲۳.۵۰۱.۱۵۳	۱۰۰	۳۴.۴۳۱.۴۲۵	۱۰۰	۵۴.۷۰۰.۰۳۴	۱۰۰	۶۸.۸۳۸.۶۳۶	۱۰۰

نمودار فروش ۵ ساله ۱۳۹۹-۱۴۰۳ به تفکیک تامین کنندگان کالادر داخل و خارج از گروه TPICO



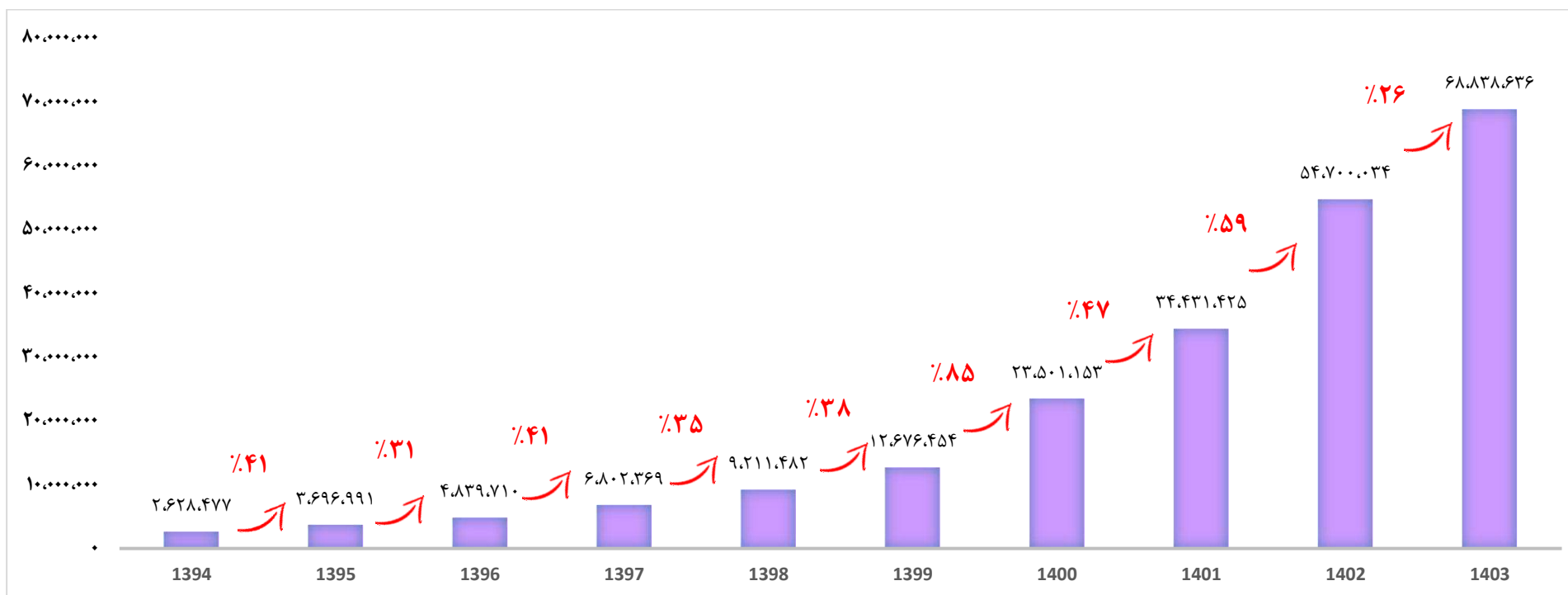
نمودار مقایسه ای فروش محصولات هر یک از شرکت‌های عضو گروه TPICO در سال‌های ۱۴۰۲ و ۱۴۰۳



گزارش مقایسه فروش ۱۰ ساله

مبالغ به میلیون ریال

شرح	۱۳۹۴	۱۳۹۵	۱۳۹۶	۱۳۹۷	۱۳۹۸	۱۳۹۹	۱۴۰۰	۱۴۰۱	۱۴۰۲	۱۴۰۳
فروش	۲.۶۲۸.۴۷۷	۳.۶۹۶.۹۹۱	۴.۸۳۹.۷۱۰	۶.۸۰۲.۳۶۹	۹.۲۱۱.۴۸۲	۱۲.۶۷۶.۴۵۴	۲۳.۵۰۱.۱۵۳	۳۴.۴۳۱.۴۲۵	۵۴.۷۰۰.۰۳۴	۶۸.۸۳۸.۶۳۶
مبلغ افزایش نسبت به سال قبل		۱.۰۶۸.۵۱۴	۱.۱۴۲.۷۱۹	۱.۹۶۲.۶۵۹	۲.۴۰۹.۱۱۳	۳.۴۶۴.۹۷۲	۱۰.۸۲۴.۶۹۹	۱۰.۹۳۰.۲۷۲	۲۰.۲۶۸.۶۰۹	۱۴.۱۳۸.۶۰۲
درصد افزایش نسبت به سال قبل		%۴۱	%۳۱	%۴۱	%۳۵	%۳۸	%۸۵	%۴۷	%۵۹	%۲۶

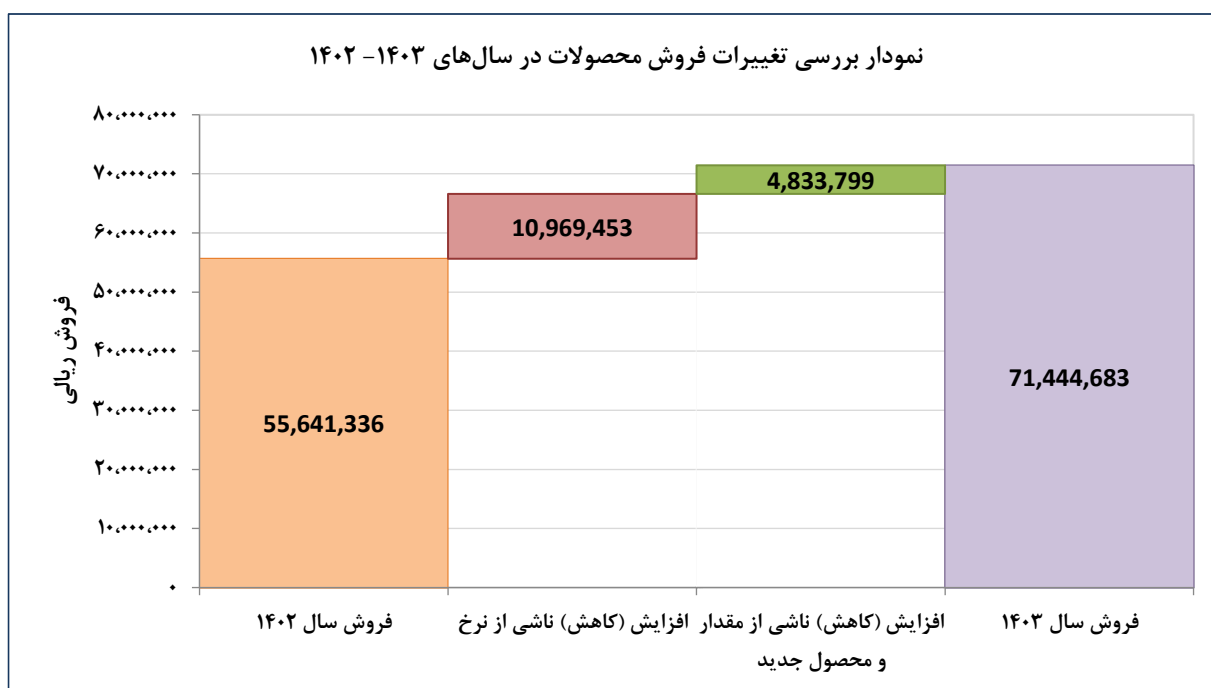


بررسی عوامل موثر بر تغییرات فروش محصولات در سال ۱۴۰۳ نسبت به ۱۴۰۲

مبالغ: میلیون ریال

*تذکر: مبالغ فروش مورد استفاده در این گزارش، بدون در نظر گرفتن تخفیفات می باشد.

درصد افزایش (کاهش) نسبت به سال قبل	سال ۱۴۰۳		افزایش (کاهش) ناشی از نرخ		افزایش (کاهش) ناشی از مقدار و محصول جدید		سال ۱۴۰۲		شرکت تامین کننده	شیرکتهای گروه TPICO
	درصد به کل	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد به کل	مبلغ		
۱,۷	۱۲,۱	۸,۶۴۵,۳۰۲	۱۵,۸	۱,۳۴۱,۲۴۷	(۱۴,۱)	(۱,۱۹۸,۸۸۴)	۱۵,۳	۸,۵۰۲,۹۱۳	اکسیر	
(۰,۵)	۶,۱	۴,۳۵۷,۹۸۰	۱۵,۵	۶۷۸,۲۷۳	(۱۶,۰)	(۷۰۲,۳۱۳)	۷,۹	۴,۳۸۱,۹۱۹	فارابی	
۱۵۱,۱	۵,۸	۴,۱۵۳,۹۴۳	۵۳,۰	۸۷۶,۷۵۶	۹۸,۱	۱,۶۲۲,۹۲۴	۳,۰	۱,۶۵۴,۲۶۳	دانا	
(۰,۵)	۵,۶	۳,۹۸۶,۸۳۵	۱۶,۵	۶۶۰,۱۵۷	(۱۷,۰)	(۶۷۹,۴۲۷)	۷,۲	۴,۰۰۶,۱۰۴	کارخانجات داروپخش	
۷۶,۳	۴,۵	۳,۲۰۴,۶۶۵	۳۸,۶	۷۰۱,۵۵۲	۳۷,۷	۶۸۵,۴۴۶	۳,۳	۱,۸۱۷,۶۷۰	ابوریحان	
۰,۴	۴,۱	۲,۹۱۲,۳۲۷	۲۲,۸	۶۶۰,۴۴۱	(۲۲,۴)	(۶۴۸,۵۰۰)	۵,۲	۲,۹۰۰,۳۸۶	شهید قاضی	
۲۹,۳	۳,۸	۲,۷۳۶,۳۶۲	۳۹,۸	۸۴۱,۳۱۷	(۱۰,۴)	(۲۲۱,۰۹۶)	۳,۸	۲,۱۱۶,۱۴۱	کاسپین تامین	
۱۰,۵	۳,۱	۲,۲۱۵,۴۴۵	۱۷,۵	۳۵۰,۰۳۹	(۷,۰)	(۱۳۹,۷۳۰)	۳,۶	۲,۰۰۵,۱۳۶	پارس دارو	
۸,۹	۲,۷	۱,۹۵۱,۶۸۲	۱۷,۲	۳۰۷,۵۳۵	(۸,۳)	(۱۴۷,۸۶۰)	۳,۲	۱,۷۹۱,۹۷۱	زهراوی	
۳۲,۰	۲,۳	۱,۶۲۲,۸۷۸	۲۴,۲	۲۹۷,۹۲۰	۷,۸	۹۵,۵۱۰	۲,۲	۱,۲۲۹,۴۴۸	رازک	
(۳۹,۴)	۰,۰	۶,۵۰۲	۰,۹	۹۲	(۴۰,۳)	(۴,۳۱۹)	۰,۰	۱۰,۷۲۹	تولید مواد اولیه داروپخش (تماد)	
(۱۰۰,۰)	۰,۰	۰	۰,۰	۰	(۱۰۰,۰)	(۲۶۴)	۰,۰	۲۶۴	زاگرس فارمد پارس	
۱۷,۷	۵۰,۱	۳۵,۷۹۳,۹۲۲	۲۲,۱	۶,۷۱۵,۴۲۹	(۴,۴)	(۱,۳۳۸,۵۱۳)	۵۴,۷	۳۰,۴۱۶,۹۴۴	جمع شرکت های گروه	
۴۱,۳	۴۹,۹	۳۵,۶۵۰,۷۶۱	۱۶,۹	۴,۲۵۴,۰۲۴	۲۴,۵	۶,۱۷۲,۳۱۲	۴۵,۳	۲۵,۲۲۴,۳۹۲	شرکت های غیر گروه	
۲۸,۴	۱۰۰	۷۱,۴۴۴,۶۸۳	۱۹,۷	۱۰,۹۶۹,۴۵۳	۸,۷	۴,۸۳۳,۷۹۹	۱۰۰	۵۵,۶۴۱,۳۳۶	جمع کل	

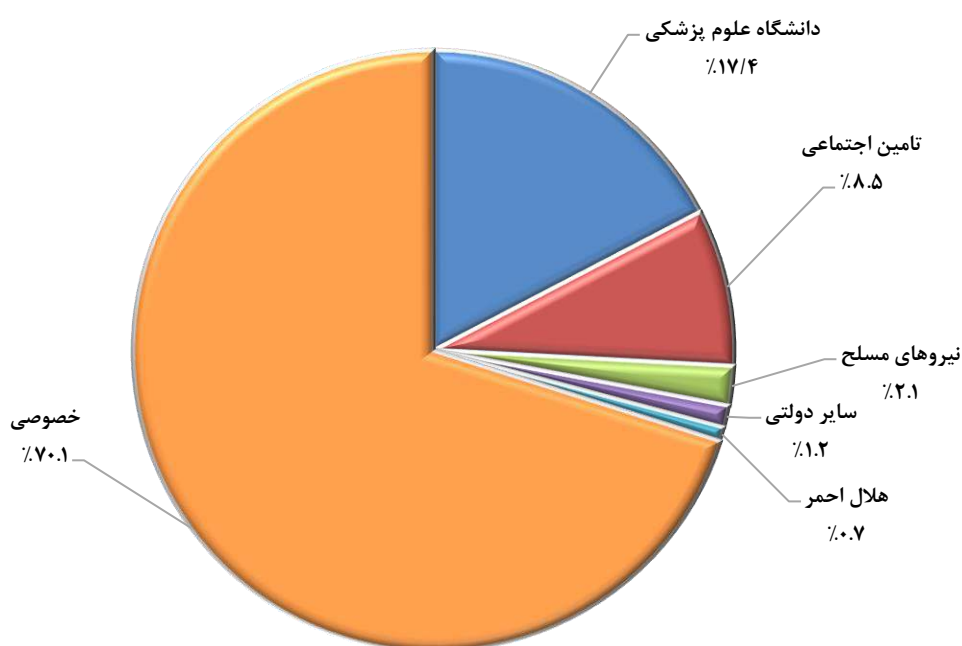


صورتحاصله فروش ۵ ساله به تفکیک نوع مالکیت مشتریان در سال های ۱۴۰۳ - ۱۳۹۹

مبالغ به میلیون ریال

سال ۱۴۰۳		سال ۱۴۰۲		سال ۱۴۰۱		سال ۱۴۰۰		سال ۱۳۹۹		نوع مالکیت مشتریان
درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	
۱۷,۴	۱۱,۹۵۴,۹۱۸	۱۸,۹	۱۰,۳۳۹,۷۰۰	۱۵,۳	۵,۲۷۳,۹۱۰	۱۸,۰	۴,۲۲۵,۰۱۹	۱۲,۸	۱,۶۱۷,۴۰۲	دانشگاه علوم پزشکی
۸,۵	۵,۸۳۰,۱۳۸	۱۱,۶	۶,۳۳۶,۶۱۲	۱۱,۰	۳,۷۷۱,۷۵۸	۸,۴	۱,۹۸۵,۶۳۸	۷,۷	۹۷۸,۶۴۸	تامین اجتماعی
۲,۱	۱,۴۴۴,۵۱۵	۲,۸	۱,۵۳۳,۳۲۹	۲,۴	۸۳۵,۲۹۳	۲,۶	۵۹۹,۸۹۵	۱,۷	۲۱۳,۷۱۷	نیروهای مسلح
۱,۲	۸۲۱,۴۹۳	۱,۶	۸۹۸,۷۶۵	۱,۵	۵۱۵,۷۴۳	۳,۰	۷۱۵,۶۷۷	۲,۵	۳۱۹,۳۰۶	سایر دولتی
۰,۷	۵۱۸,۶۲۱	۱,۶	۸۹۴,۳۴۳	۱,۳	۴۵۲,۱۲۱	۲,۲	۵۲۲,۵۴۸	۲,۶	۳۳۱,۲۳۱	هلال احمر
۲۹,۹	۲۰,۵۶۹,۶۸۵	۳۶,۵	۱۹,۹۹۲,۷۴۹	۳۱,۵	۱۰,۸۴۸,۸۲۵	۳۴,۲	۸,۰۴۸,۷۷۷	۲۷,۳	۳,۴۶۰,۳۰۴	جمع دولتی
۷۰,۱	۴۸,۲۶۸,۹۵۱	۶۳,۵	۳۴,۷۰۷,۲۸۵	۶۸,۵	۲۳,۵۸۲,۶۰۰	۶۵,۸	۱۵,۴۵۲,۳۷۶	۷۲,۷	۹,۲۱۶,۱۵۰	جمع خصوصی
۱۰۰	۶۸,۸۳۸,۶۳۶	۱۰۰	۵۴,۷۰۰,۰۳۴	۱۰۰	۳۴,۴۳۱,۴۲۵	۱۰۰	۲۳,۵۰۱,۱۵۳	۱۰۰	۱۲,۶۷۶,۴۵۴	جمع کل

فروش به تفکیک نوع مالکیت مشتریان در سال ۱۴۰۳



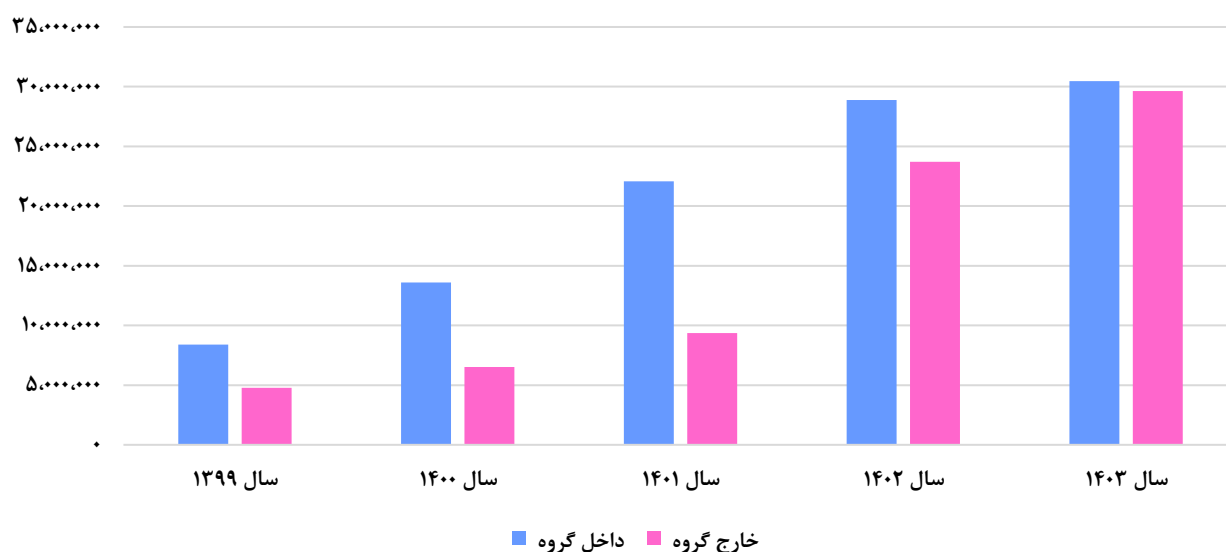
صورتحاصله خرید ۵ ساله به تفکیک تامین کنندگان در سال های ۱۴۰۳ - ۱۳۹۹

مبالغ به میلیون ریال

ردیف	نام تامین کننده	سال ۱۳۹۹		سال ۱۴۰۰		سال ۱۴۰۱		سال ۱۴۰۲		سال ۱۴۰۳	
		درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ
	داروسازی اکسیر	۱۲,۹	۱,۶۹۸,۸۰۲	۱۸,۳	۳,۶۷۱,۹۹۳	۱۴,۰	۴,۴۱۳,۸۴۵	۱۶,۷	۸,۸۰۵,۲۸۵	۱۱,۸	۷,۰۶۸,۸۳۱
	داروسازی دانا	۱,۴	۱۸۸,۶۱۳	۱,۵	۳۰۳,۶۱۴	۲,۳	۷۳۷,۰۹۱	۳,۱	۱,۶۳۷,۳۱۵	۶,۷	۴,۰۲۸,۲۵۰
	داروسازی فارابی	۷,۳	۹۵۶,۲۱۱	۴,۸	۹۵۸,۳۶۳	۱۰,۵	۳,۲۸۵,۸۲۰	۸,۱	۴,۲۳۵,۶۸۲	۶,۳	۳,۷۶۹,۲۹۹
	کارخانجات داروپخش	۷,۰	۹۲۱,۸۹۸	۱۳,۱	۲,۶۲۴,۶۴۸	۱۲,۰	۳,۷۶۰,۳۶۵	۶,۵	۳,۴۳۲,۳۰۱	۵,۲	۲,۱۳۷,۹۳۲
	داروسازی ایوریحان	۶,۶	۸۶۴,۱۴۱	۵,۸	۱,۱۶۶,۴۶۴	۵,۳	۱,۶۵۹,۷۲۹	۳,۴	۱,۷۷۸,۵۲۳	۴,۳	۲,۵۹۸,۴۸۲
	داروسازی شهید قاضی	۴,۰	۵۳۲,۶۴۱	۵,۵	۱,۱۰۴,۳۶۸	۶,۲	۱,۹۴۱,۹۹۶	۵,۰	۲,۶۰۸,۱۸۱	۴,۳	۲,۵۷۶,۰۳۳
	داروسازی کاسپین تامین	۲,۶	۳۴۲,۲۹۱	۲,۸	۵۶۳,۱۴۶	۳,۷	۱,۱۵۶,۴۵	۴,۰	۲,۱۰۱,۹۰	۴,۰	۲,۳۷۵,۴۸۴
	داروسازی پارس دارو	۳,۶	۴۷۲,۴۲۹	۳,۹	۷۸۲,۹۷۳	۵,۳	۱,۶۷۷,۲۹۶	۳,۲	۱,۶۷۳,۸۳۶	۳,۶	۲,۱۳۳,۳۴۳
	لابراتوارهای رازک	۴,۷	۶۱۴,۱۴۹	۴,۴	۸۸۴,۳۲۷	۵,۵	۱,۷۱۷,۱۳۰	۲,۰	۱,۰۴۲,۶۰۵	۲,۵	۱,۵۰۵,۷۳۲
	داروسازی زهراوی	۱۲,۶	۱,۶۵۴,۷۱۰	۷,۵	۱,۵۱۷,۲۵۲	۵,۳	۱,۶۶۷,۳۵۹	۳,۰	۱,۵۷۱,۰۰۱	۲,۱	۱,۲۵۴,۷۴۶
	تولید مواد اولیه داروپخش	۰,۱	۱۶,۱۶۸	۰,۱	۲۹,۶۸۴	۰,۱	۴,۱۱۲	۰,۲	۸,۶۶۷	۰,۰۱	۶,۰۳۱
	داروسازی زاگرس فارمد پارس	۰,۲	۲۶,۰۱۲	۰,۰	(۲۵)	۰,۱	۴۶,۵۸۴	۰,۰	۰	۰,۰	۰
	دارویی ره آورد تامین	۰,۵	۶۵,۰۵۰	۰,۰	(۸,۹۳۱)	۰,۰	۰	۰,۰	۰	۰,۰	۰
	شیمی دارویی داروپخش	۰,۲	۲۱,۵۰۰	۰,۰	۰	۰,۰	۰	۰,۰	۰	۰,۰	۰
	اوزان	۰,۱	۱۰,۰۴۰	۰,۰	۰	۰,۰	۰	۰,۰	۰	۰,۰	۰
	گسترش بازرگانی داروپخش	۰,۰	۰	۰,۰	۰	۰,۰	۰	۰,۰	۰	۰,۰	۰
	جمع شرکت های داخل گروه TPICO	۶۳,۷	۸,۳۸۴,۶۵۵	۶۷,۶	۱۳,۵۹۷,۷۷۶	۷۰,۲	۲۲,۰۶۷,۷۸۱	۵۴,۹	۲۸,۸۹۵,۳۰۰	۵۰,۷	۲۰,۴۵۴,۱۶۳
	جمع شرکت های خارج از گروه TPICO	۳۶,۳	۴,۷۷۲,۱۸۸	۳۲,۴	۶,۵۱۳,۵۱۰	۲۹,۸	۹,۳۵۲,۷۴۵	۴۵,۱	۲۳,۶۹۶,۷۴۰	۴۹,۳	۲۹,۶۲۷,۲۳۶
	خرید خالص	۱۰۰	۱۳,۱۵۶,۸۴۳	۱۰۰	۲۰,۱۱۱,۲۸۶	۱۰۰	۳۱,۴۲۰,۵۲۶	۱۰۰	۵۲,۵۹۲,۰۴۰	۱۰۰	۶۰,۰۸۱,۴۹۹

شرکت های داخل گروه TPICO

خرید به تفکیک تامین کنندگان داخل و خارج از گروه TPICO در سال های ۱۴۰۳-۱۳۹۹



حوزه مالی

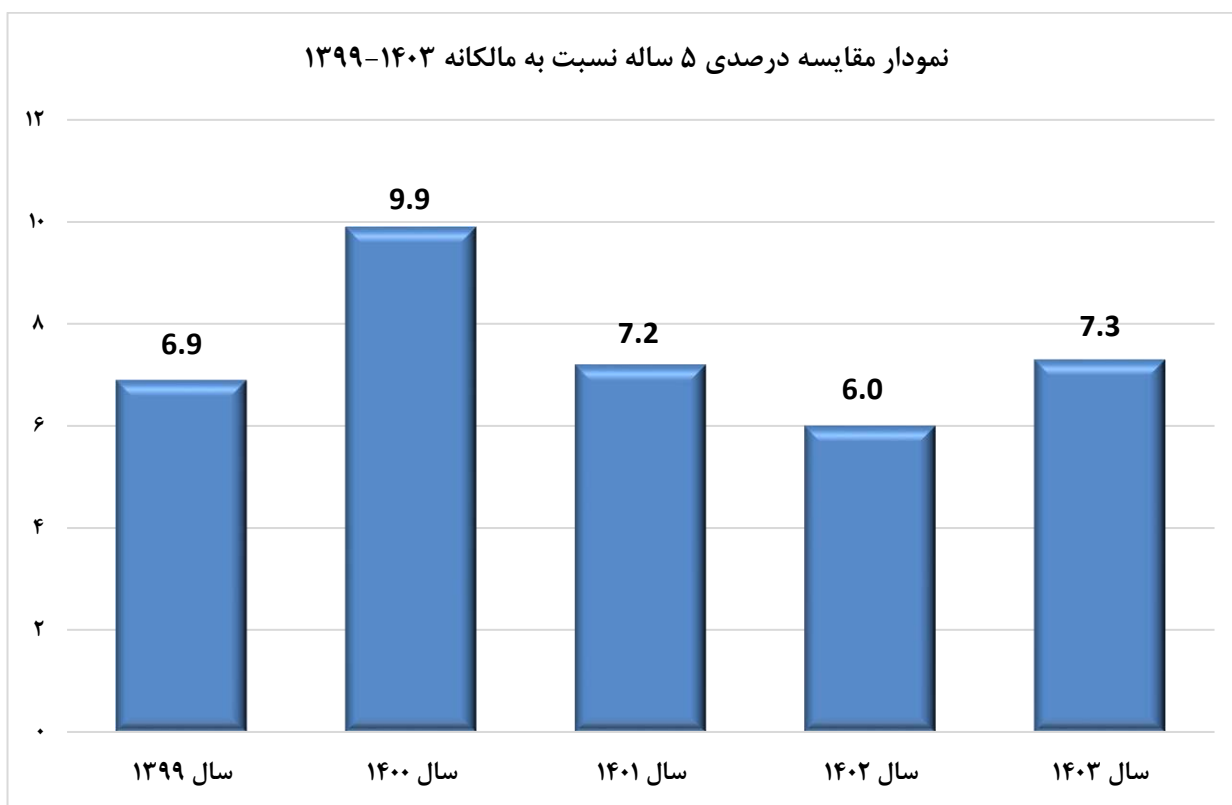
عمده شاخص‌های مالی در طی سال ۱۴۰۳ به شرح جداول و نمودارهای پیوست ارائه می‌گردد.

صورتخلاقه ترازنامه ۵ ساله ۱۴۰۳ - ۱۳۹۹

مبالغ به میلیون ریال

سال ۱۴۰۳		سال ۱۴۰۲		سال ۱۴۰۱		سال ۱۴۰۰		سال ۱۳۹۹		شرح
درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	
۹۴,۴	۵۰,۹۵۷,۴۸۹	۹۷,۰	۴۴,۶۸۱,۶۱۲	۹۶,۲	۲۶,۱۶۸,۸۲۱	۹۷,۷	۱۶,۳۴۰,۲۲۹	۹۸,۳	۱۰,۸۳۸,۸۴۴	داراییهای جاری
۵,۳	۲,۸۵۱,۸۴۴	۲,۸	۱,۲۹۰,۵۵۰	۳,۷	۹۹۷,۹۶۱	۲,۱	۳۵۵,۸۳۸	۱,۲	۱۳۰,۹۲۴	داراییهای ثابت
۰,۳	۱۷۷,۶۴۴	۰,۲	۷۰,۳۴۱	۰,۱	۲۹,۸۱۴	۰,۱	۲۰,۸۷۷	۰,۶	۶۱,۲۲۵	سایر داراییهای غیر جاری
۱۰۰	۵۳,۹۸۶,۹۷۷	۱۰۰	۴۶,۰۴۲,۵۰۳	۱۰۰	۲۷,۱۹۶,۵۹۶	۱۰۰	۱۶,۷۱۶,۹۴۴	۱۰۰	۱۱,۰۳۰,۹۹۳	جمع داراییها
۹۲,۳	۴۹,۸۱۴,۱۰۶	۹۳,۵	۴۳,۰۶۹,۵۶۵	۹۲,۳	۲۵,۱۰۳,۷۴۸	۸۹,۶	۱۴,۹۸۲,۹۰۰	۹۲,۶	۱۰,۲۱۶,۰۰۵	بدهیهای جاری
۰,۵	۲۵۱,۵۳۲	۰,۴	۱۸۸,۰۱۲	۰,۵	۱۳۴,۷۴۰	۰,۵	۸۱,۰۶۵	۰,۵	۵۳,۸۱۳	بدهیهای غیر جاری
۹۲,۷	۵۰,۰۶۵,۶۳۸	۹۴,۰	۴۳,۲۵۷,۵۷۷	۹۲,۸	۲۵,۲۳۸,۴۸۸	۹۰,۱	۱۵,۰۶۳,۹۶۵	۹۳,۱	۱۰,۲۶۹,۸۱۸	جمع بدهیها
۰,۹	۵۰۰,۰۰۰	۱,۱	۵۰۰,۰۰۰	۱,۸	۵۰۰,۰۰۰	۱,۵	۲۵۰,۰۰۰	۲,۳	۲۵۰,۰۰۰	سرمایه
۳,۳	۱,۷۸۹,۱۸۷	۰,۰	۰	۰,۰	۰	۱,۵	۲۵۰,۰۰۰	۰,۰	۰	افزایش سرمایه در جریان
۰,۲	۱۲۶,۱۱۱	۰,۱	۵۰,۰۰۰	۰,۲	۵۰,۰۰۰	۰,۳	۵۰,۰۰۰	۰,۲	۲۵,۰۰۰	اندوخته قانونی
۲,۸	۱۵۰۶,۰۴۱	۴,۹	۲,۲۳۴,۹۲۶	۵,۲	۱,۴۰۸,۱۰۸	۶,۶	۱,۱۰۲,۹۷۹	۴,۴	۴۸۶,۱۷۵	سود (زیان) انباشته
۷,۳	۳,۹۲۱,۳۳۹	۶,۰	۲,۷۸۴,۹۲۶	۷,۲	۱,۹۵۸,۱۰۸	۹,۹	۱,۶۵۲,۹۷۹	۶,۹	۷۶۱,۱۷۵	جمع حقوق صاحبان سهام
۱۰۰	۵۳,۹۸۶,۹۷۷	۱۰۰	۴۶,۰۴۲,۵۰۳	۱۰۰	۲۷,۱۹۶,۵۹۶	۱۰۰	۱۶,۷۱۶,۹۴۴	۱۰۰	۱۱,۰۳۰,۹۹۳	جمع بدهیها و حقوق صاحبان سهام

نمودار مقایسه درصدی ۵ ساله نسبت به مالکانه ۱۴۰۳-۱۳۹۹

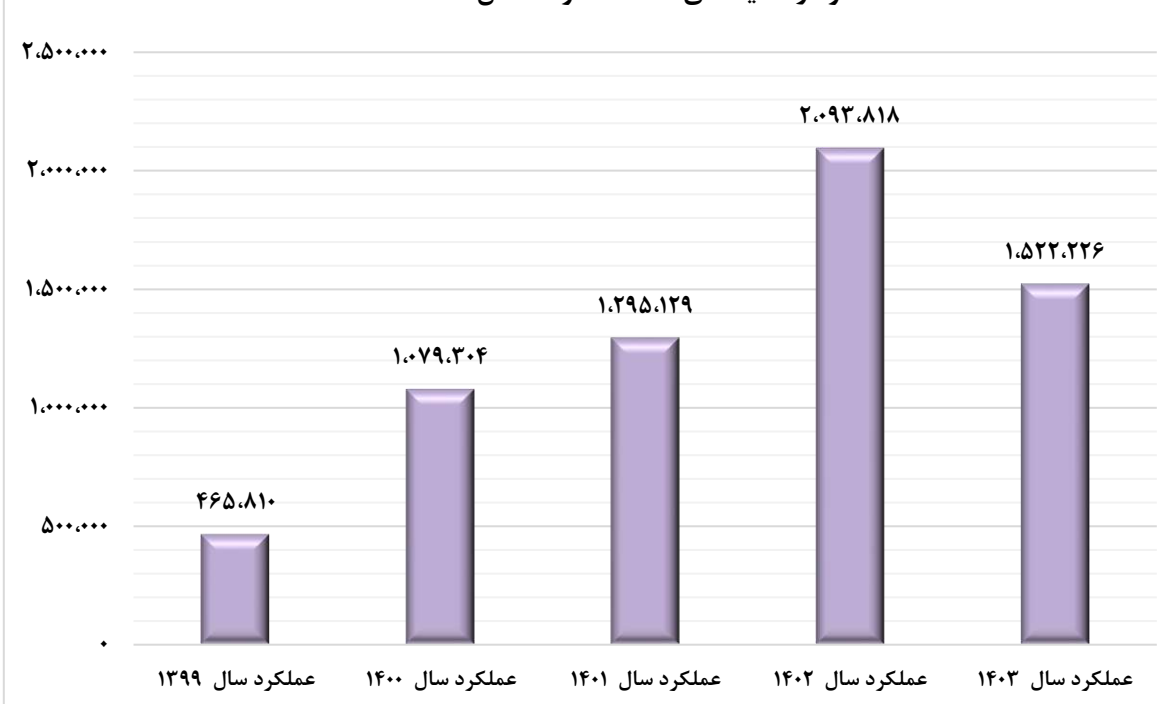


صورتخلافه سود (زیان) ۵ ساله ۱۴۰۳ - ۱۳۹۹

مبالغ به میلیون ریال

شرح	سال ۱۳۹۹	سال ۱۴۰۰	سال ۱۴۰۱	سال ۱۴۰۲	سال ۱۴۰۳
درآمد عملیاتی	۱۲,۶۷۶,۴۵۴	۲۳,۵۰۱,۱۵۳	۳۴,۴۳۱,۴۲۵	۵۴,۷۰۰,۰۳۴	۶۸,۸۳۸,۶۳۶
بهای تمام شده درآمدهای عملیاتی	(۱۰,۹۲۷,۳۸۰)	(۲۰,۲۳۲,۸۲۸)	(۲۹,۵۷۰,۳۴۱)	(۴۷,۰۴۹,۸۷۹)	(۶۰,۱۴۶,۰۲۳)
سود ناخالص	۱,۷۴۹,۰۷۴	۳,۲۶۸,۳۲۵	۴,۸۶۱,۰۸۴	۷,۶۵۰,۱۵۵	۸,۶۹۲,۶۱۳
هزینه‌های اداری و عمومی و فروش	(۹۳۵,۰۰۴)	(۱,۵۸۶,۱۴۶)	(۲,۵۵۶,۷۵۸)	(۴,۱۱۰,۳۷۹)	(۶,۰۲۴,۵۵۳)
سایر اقلام عملیاتی	۱۹,۹۰۳	(۷,۹۳۸)	(۸۴,۱۸۰)	۱۵۵,۷۳۰	۳۶۳,۹۱۷
سود عملیاتی	۸۳۳,۹۷۳	۱,۶۷۴,۲۴۱	۲,۲۲۰,۱۴۶	۳,۶۹۵,۵۰۶	۳,۰۳۱,۹۷۸
هزینه‌های مالی	(۱۸۶,۳۴۶)	(۳۰۹,۸۸۸)	(۳۷۵,۳۱۱)	(۶۰۷,۹۸۴)	(۱,۰۱۳,۰۷۸)
سایر درآمدها و هزینه‌های غیر عملیاتی	(۲۱,۷۱۴)	(۱۶,۰۶۷)	(۵۵,۷۷۶)	۹۶,۳۵۳	۹,۲۲۱
سود قبل از مالیات	۶۲۵,۹۱۳	۱,۳۴۸,۲۸۶	۱,۷۸۹,۱۵۹	۲,۹۹۱,۱۶۹	۲,۰۲۹,۱۲۱
مالیات	(۱۶۰,۱۰۳)	(۲۶۸,۹۸۲)	(۴۹۴,۰۳۰)	(۸۹۷,۳۵۱)	(۵۰۶,۸۹۵)
سود خالص	۴۶۵,۸۱۰	۱,۰۷۹,۳۰۴	۱,۲۹۵,۱۲۹	۲,۰۹۳,۸۱۸	۱,۵۲۲,۲۲۶
سود (زیان) انباشته ابتدای سال - تعدیل شده	۳۰۳,۲۱۵	۴۸۶,۱۷۵	۱,۱۰۲,۹۷۹	۱,۴۰۸,۱۰۸	۲,۲۳۴,۹۲۶
سود قابل تخصیص	۷۶۹,۰۲۵	۱,۵۶۵,۴۷۹	۲,۳۹۸,۱۰۸	۳,۵۰۱,۹۲۶	۳,۷۵۷,۱۵۲
اندوخته قانونی	(۱۰,۰۰۰)	(۲۵,۰۰۰)	۰	۰	(۷۶,۱۱۱)
سود سهام مصوب	(۲۷۲,۸۵۰)	(۴۳۷,۵۰۰)	(۹۹۰,۰۰۰)	(۱,۲۶۷,۰۰۰)	(۱,۴۷۵,۰۰۰)
افزایش سرمایه در جریان	۰	۰	۰	۰	(۷۰۰,۰۰۰)
سود (زیان) انباشته پایان سال	۴۸۶,۱۷۵	۱,۱۰۲,۹۷۹	۱,۴۰۸,۱۰۸	۲,۲۳۴,۹۲۶	۱,۵۰۶,۰۴۱

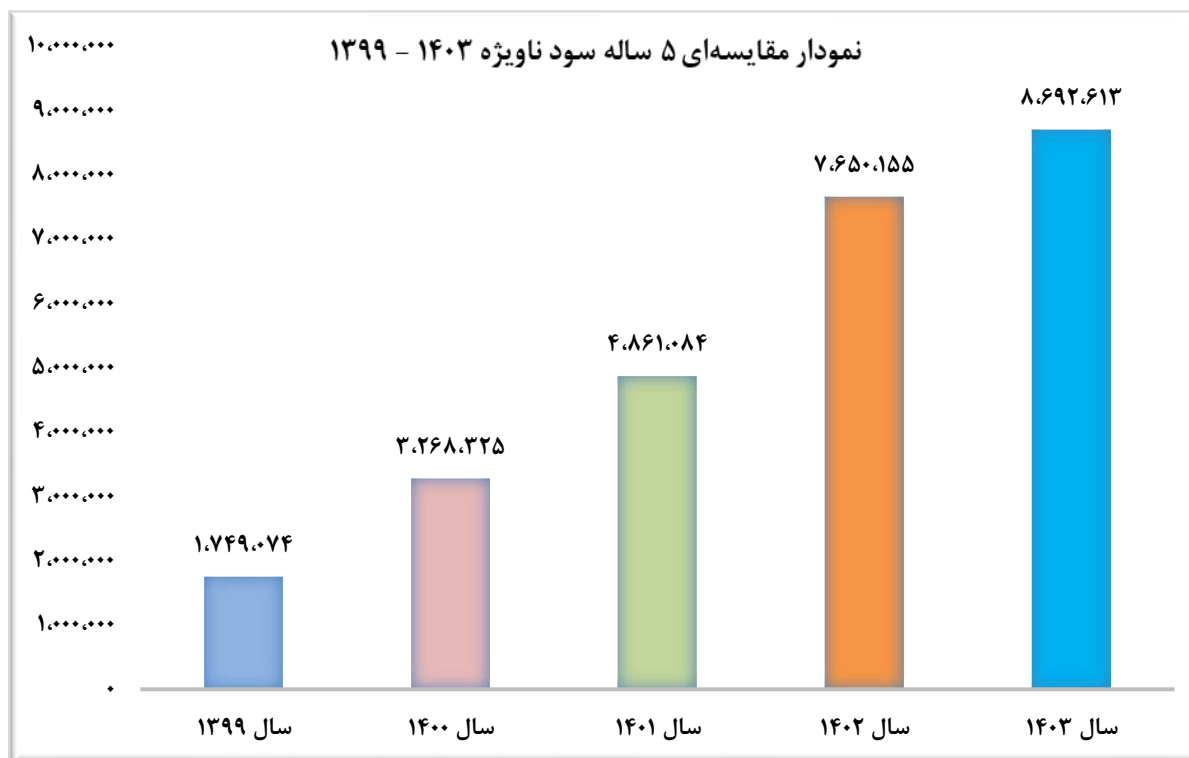
نمودار مقایسه‌ای ۵ ساله سود خالص ۱۴۰۳ - ۱۳۹۹



صورت‌خلاصه مقایسه‌ای سود ناویژه ۵ ساله ۱۳۹۹ - ۱۴۰۳

مبالغ به میلیون ریال

سال ۱۴۰۳		سال ۱۴۰۲		سال ۱۴۰۱		سال ۱۴۰۰		سال ۱۳۹۹		شرح
درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	
%۱۰۰	۶۸.۸۳۸.۶۳۶	%۱۰۰	۵۴.۷۰۰.۰۳۴	%۱۰۰	۳۴.۴۳۱.۴۲۵	%۱۰۰	۲۳.۵۰۱.۱۵۳	%۱۰۰	۱۲.۶۷۶.۴۵۴	درآمد عملیاتی
%۸۷,۴	(۶۰.۱۴۶.۰۲۳)	%۸۶,۰	(۴۷.۰۴۹.۸۷۹)	%۸۵,۹	(۲۹.۵۷۰.۳۴۱)	%۸۶,۱	(۲۰.۲۳۲.۸۲۸)	%۸۶,۲	(۱۰.۹۲۷.۳۸۰)	بهای تمام شده درآمدهای عملیاتی
%۱۲,۶	۸.۶۹۲.۶۱۳	%۱۴,۰	۷.۶۵۰.۱۵۵	%۱۴,۱	۴.۸۶۱.۰۸۴	%۱۳,۹	۳.۲۶۸.۳۲۵	%۱۳,۸	۱.۷۴۹.۰۷۴	سود ناویژه

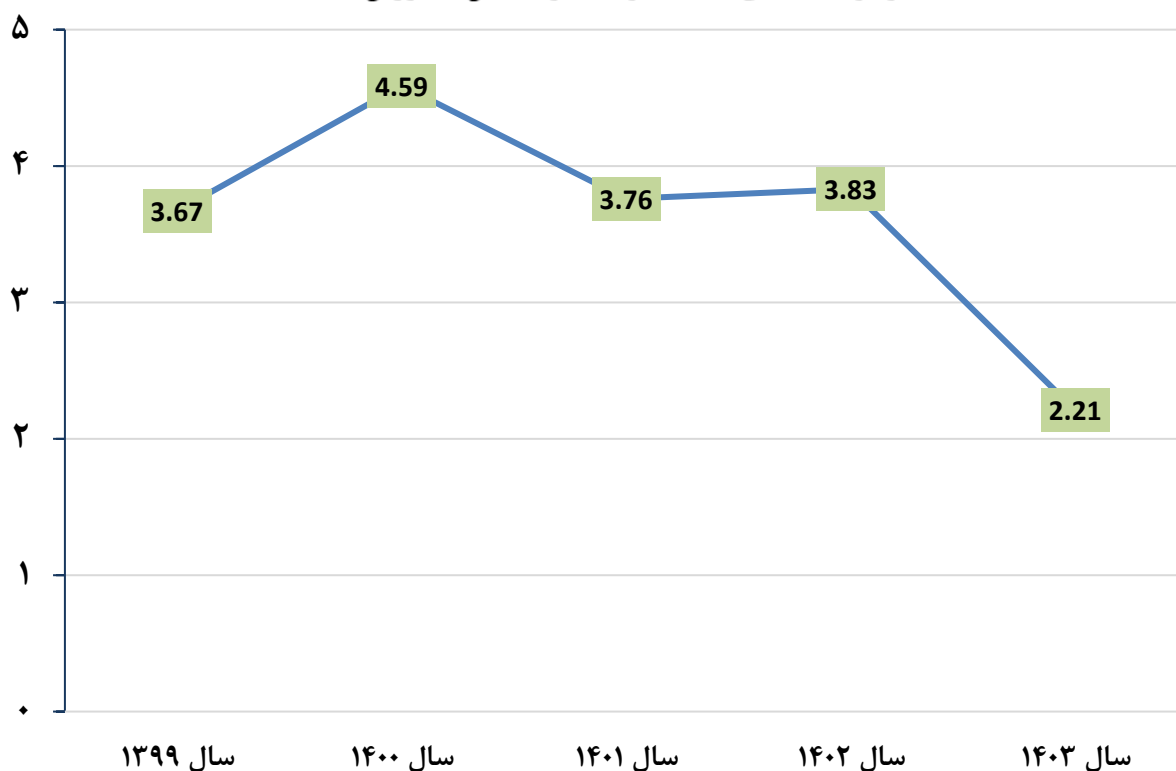


صورتخلاصه مقایسه‌ای سود خالص ۵ ساله ۱۳۹۹ - ۱۴۰۳

مبالغ به میلیون ریال

شرح	سال ۱۳۹۹	سال ۱۴۰۰	سال ۱۴۰۱	سال ۱۴۰۲	سال ۱۴۰۳
فروش خالص	۱۲,۶۷۶,۴۵۴	۲۳,۵۰۱,۱۵۳	۳۴,۴۳۱,۴۲۵	۵۴,۷۰۰,۰۳۴	۶۸,۸۳۸,۶۳۶
سود خالص	۴۶۵,۸۱۰	۱,۰۷۹,۳۰۴	۱,۲۹۵,۱۲۹	۲,۰۹۳,۸۱۸	۱,۵۲۲,۲۲۶
درصد سود خالص به فروش	۳,۶۷	۴,۵۹	۳,۷۶	۳,۸۳	۲,۲۱

نمودار مقایسه‌ای ۵ ساله درصد سود خالص به فروش ۱۳۹۹ - ۱۴۰۳

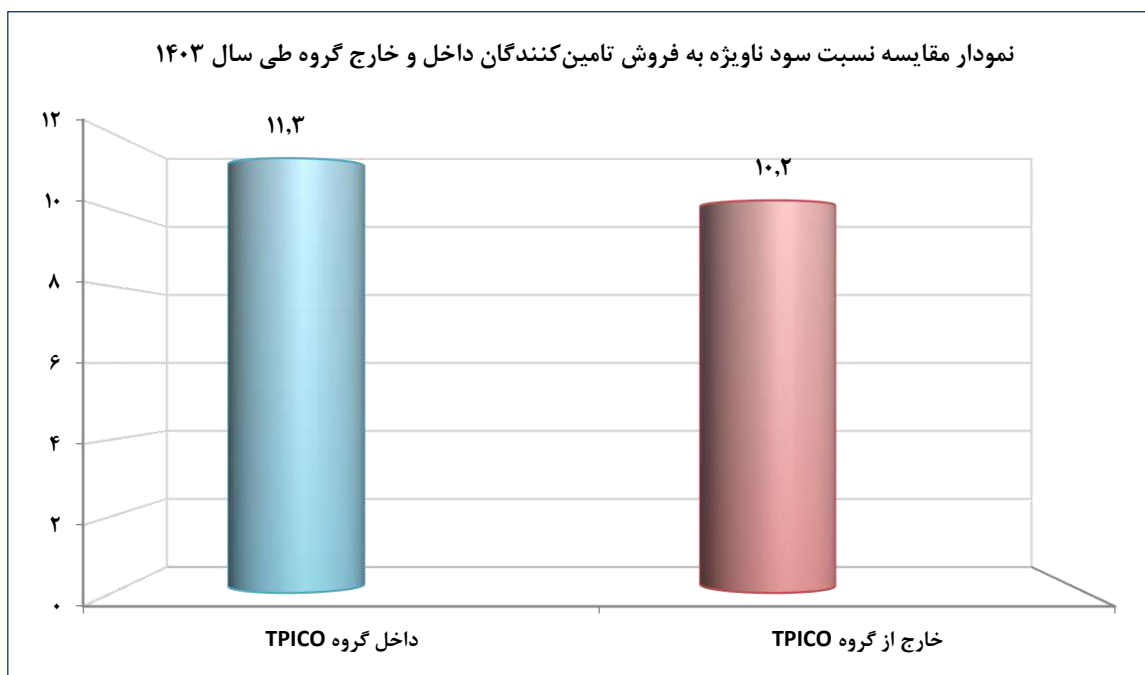
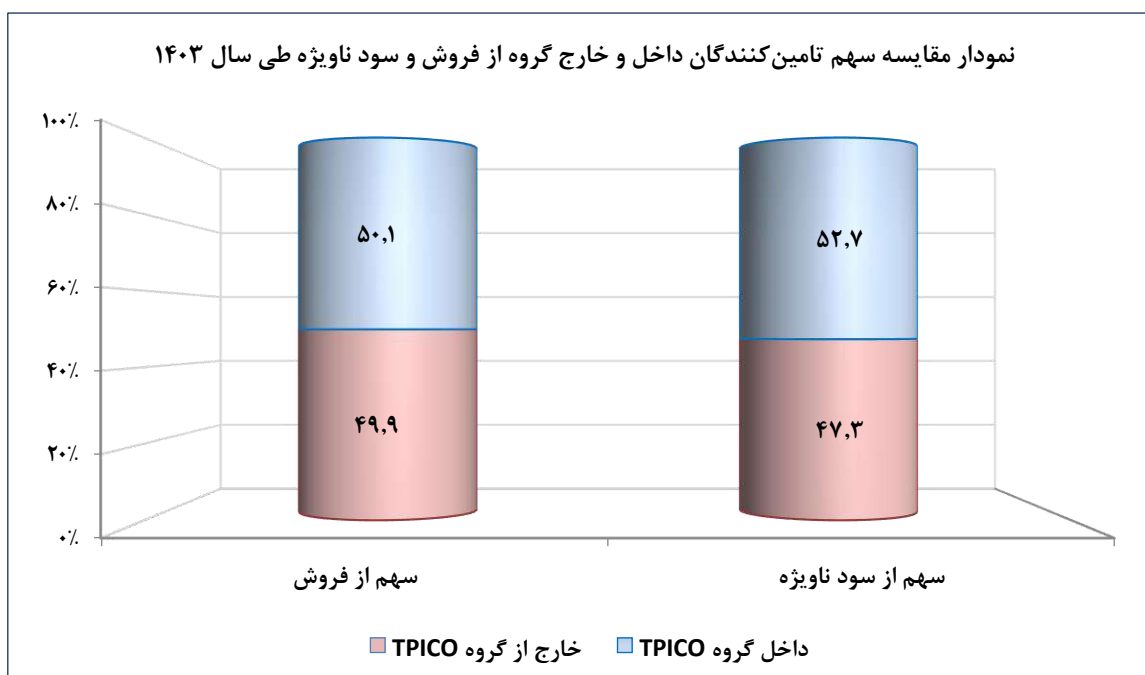


وضعیت سودآوری شرکت‌های تامین‌کننده کالا طی سال ۱۴۰۳

مبالغ به میلیون ریال

درصد سود ناویژه به فروش	سود ناویژه		قیمت تمام شده	فروش		ماهیت
	درصد	مبلغ		درصد	مبلغ	
۱۱,۳	۵۲,۷	۴۰,۵۷,۶۰۲	۳۱,۷۳۶,۳۲۰	۵۰,۱	۳۵,۷۹۳,۹۲۲	تامین‌کنندگان داخل گروه TPICO
۱۰,۲	۴۷,۳	۳,۶۴۶,۲۲۰	۳۲,۰۰۴,۵۴۱	۴۹,۹	۳۵,۶۵۰,۷۶۱	تامین‌کنندگان خارج گروه TPICO
۱۰,۸	۱۰۰	۷,۷۰۳,۸۲۲	۶۳,۷۴۰,۸۶۱	۱۰۰	۷۱,۴۴۴,۶۸۳	جمع کل

* یادداشت: فروش و بهای تمام شده مورد استفاده در این گزارش بدون در نظر گرفتن تخفیفات، جوایز و پاداش ترویج فروش می‌باشد.



وضعیت سودآوری شرکت های گروه TPICO طی سال ۱۴۰۳

مبالغ به میلیون ریال

درصد سود ناویژه به فروش	سود ناویژه		قیمت تمام شده مبلغ	فروش		نام شرکت
	درصد از کل	مبلغ		درصد از کل	مبلغ	
۱۰,۷	۱۲,۰	۹۲۷,۸۰۳	۷,۷۱۷,۵۰۰	۱۲,۱	۸,۶۴۵,۳۰۳	اکسیر
۱۱,۷	۶,۶	۵۱۱,۴۰۵	۳,۸۴۶,۵۷۵	۶,۱	۴,۳۵۷,۹۸۰	فارابی
۱۱,۰	۵,۹	۴۵۷,۰۲۲	۳,۶۹۶,۹۲۱	۵,۸	۴,۱۵۳,۹۴۳	دانا
۱۱,۳	۵,۸	۴۵۰,۵۴۲	۳,۵۳۶,۲۹۳	۵,۶	۳,۹۸۶,۸۳۵	کارخانجات داروپخش
۱۱,۶	۴,۸	۳۷۲,۸۰۳	۲,۸۳۱,۸۶۲	۴,۵	۳,۲۰۴,۶۶۵	ابوریحان
۱۱,۳	۴,۳	۳۲۷,۸۹۹	۲,۵۸۴,۴۲۸	۴,۱	۲,۹۱۲,۳۲۷	شهید قاضی
۱۱,۳	۴,۰	۳۰۹,۹۵۸	۲,۴۲۶,۴۰۴	۳,۸	۲,۷۳۶,۳۶۲	کاسپین تامین
۱۲,۱	۳,۵	۲۶۸,۲۶۸	۱,۹۴۷,۱۷۷	۳,۱	۲,۲۱۵,۴۴۵	پارس دارو
۱۱,۶	۲,۹	۲۲۶,۸۳۳	۱,۷۲۴,۸۴۹	۲,۷	۱,۹۵۱,۶۸۲	زهرای
۱۲,۶	۲,۷	۲۰۴,۲۱۹	۱,۴۱۸,۶۵۹	۲,۳	۱,۶۲۲,۸۷۸	رازک
۱۳,۱	۰,۰	۸۵۰	۵,۶۵۲	۰,۰	۶,۵۰۲	تولید مواد اولیه داروپخش (تماد)
۱۱,۳	۵۲,۷	۴,۰۵۷,۶۰۲	۳۱,۷۳۶,۳۲۰	۵۰,۱	۳۵,۷۹۳,۹۲۲	جمع گروه
۱۰,۲	۴۷,۳	۳,۶۴۶,۲۲۰	۳۲,۰۰۴,۵۴۱	۴۹,۹	۳۵,۶۵۰,۷۶۱	جمع غیر گروه
۱۰,۸	۱۰۰	۷,۷۰۳,۸۲۲	۶۳,۷۴۰,۸۶۱	۱۰۰	۷۱,۴۴۴,۶۸۳	جمع کل

* یادداشت: فروش و بهای تمام شده مورد استفاده در این گزارش بدون در نظر گرفتن تخفیفات، جوایز و پاداش ترویج فروش می باشد.

جدول مقایسه‌ای ۵ ساله نسبت‌های مالی در سال‌های ۱۴۰۳ - ۱۳۹۹

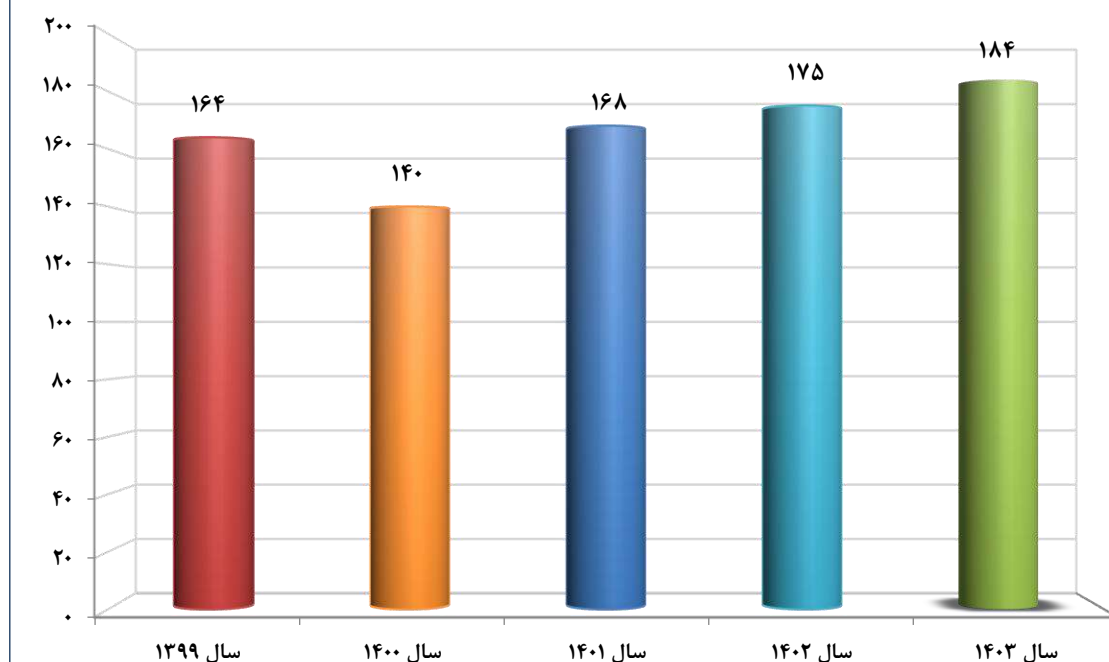
عنوان	نسبت	نحوه محاسبه	واحد	۱۳۹۹	۱۴۰۰	۱۴۰۱	۱۴۰۲	۱۴۰۳
تقدیرتی	خالص سرمایه در گردش	دارائی جاری - بدهی جاری	میلیون ریال	۶۲۲,۸۳۹	۱,۳۵۷,۳۲۹	۱,۰۶۵,۰۷۳	۱,۶۱۲,۰۴۷	۱,۱۴۳,۳۸۳
	جاری	دارایی‌های جاری	مرتبه	۱,۰۶	۱,۰۹	۱,۰۴	۱,۰۴	۱,۰۲
	آنی	(موجودی مواد و کالا + پیش پرداخت) - دارایی جاری	مرتبه	۰,۶۴	۰,۸۳	۰,۸۲	۰,۷۸	۰,۸۰
	دارائی جاری	کل دارایی‌ها	درصد	۹۸,۲۶	۹۷,۷۵	۹۶,۲۲	۹۷,۰۴	۹۴,۳۹
امری	بدهی	بدهی‌ها	درصد	۹۳,۱۰	۹۰,۱۱	۹۲,۸۰	۹۳,۹۵	۹۲,۷۴
	بدهی به ارزش ویژه	حقوق صاحبان سهام	مرتبه	۱۳,۴۹	۹,۱۱	۱۲,۸۹	۱۵,۵۳	۱۲,۷۷
	نسبت مالکانه	حقوق صاحبان سهام	درصد	۶,۹۰	۹,۸۹	۷,۲۰	۶,۰۵	۷,۲۶
	پوشش بهره	(هزینه بهره + سود قبل از کسرمالیات)	مرتبه	۴,۳۶	۵,۳۵	۵,۷۷	۵,۹۲	۳,۰۰
سودآوری	قیمت تمام شده به فروش	قیمت تمام شده	درصد	۸۶,۲۰	۸۶,۰۹	۸۵,۸۸	۸۶,۰۱	۸۷,۳۷
	سود ناویژه به فروش	سود ناویژه	درصد	۱۳,۸۰	۱۳,۹۱	۱۴,۱۲	۱۳,۹۹	۱۲,۶۳
	سود خالص به فروش	سود خالص	درصد	۳,۶۷	۴,۵۹	۳,۷۶	۳,۸۳	۲,۲۱
	بازده دارایی‌ها	سود خالص	درصد	۴,۲۲	۶,۴۶	۴,۷۶	۴,۵۵	۲,۸۲
	بازده ارزش ویژه	سود خالص	درصد	۶۱,۲۰	۶۵,۲۹	۶۶,۱۴	۷۵,۱۸	۳۸,۸۲
فعالیت	گردش دارایی‌ها	فروش	مرتبه	۱,۱۵	۱,۴۱	۱,۲۷	۱,۱۹	۱,۲۸
	گردش دارایی‌های ثابت	فروش	مرتبه	۹۶,۸۲	۶۶,۰۴	۳۴,۵۰	۴۲,۳۹	۲۴,۱۴
	گردش موجودی کالا	قیمت تمام شده	مرتبه	۳,۷۱	۵,۰۶	۶,۲۲	۵,۶۷	۵,۴۸
	گردش بدهکاران	فروش	مرتبه	۲,۲۳	۲,۶۰	۲,۱۷	۲,۰۹	۱,۹۸
	متوسط دوره بازپرداخت بدهی	متوسط بستنکاران تجاری	روز	۱۹۴	۱۹۸	۱۹۶	۲۰۷	۲۳۸
	متوسط دوره وصول طلب	متوسط بدهکاران تجاری	روز	۱۶۴	۱۴۰	۱۶۸	۱۷۷	۱۸۴
	متوسط دوره گردش کالا	میانگین موجودی کالا	روز	۹۸	۷۲	۵۹	۶۴	۶۷
	دوره گردش عملیات	دوره گردش کالا + دوره وصول مطالبات	روز	۲۶۲	۲۱۲	۲۲۷	۲۳۹	۲۵۱

متوسط دوره وصول مطالبات به تفکیک نوع مالکیت مشتریان در سال‌های ۱۴۰۳ - ۱۳۹۹

ارقام به روز

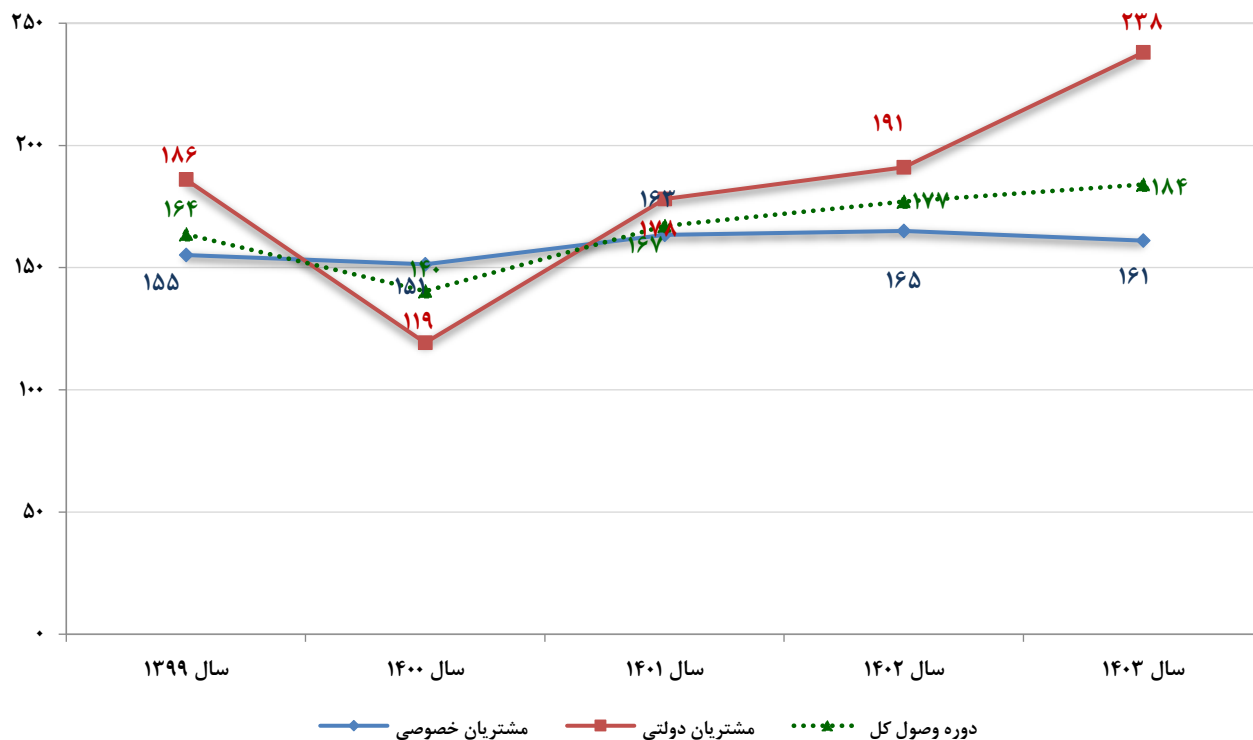
نوع مالکیت مشتری	سال ۱۳۹۹	سال ۱۴۰۰	سال ۱۴۰۱	سال ۱۴۰۲	سال ۱۴۰۳
دانشگاه علوم پزشکی	۲۴۱	۱۵۶	۲۳۰	۲۳۰	۲۸۵
تامین اجتماعی	۱۵۹	۶۳	۱۱۵	۱۵۱	۱۵۱
نیروهای مسلح	۲۰۱	۱۱۵	۱۶۹	۱۷۷	۲۳۵
سایر دولتیها	۸۱	۷۷	۱۵۶	۱۴۳	۲۰۱
هلال احمر	۹۳	۹۸	۱۳۳	۱۰۷	۱۸۶
کل دولتی	۱۸۶	۱۱۹	۱۷۸	۱۹۱	۲۳۸
خصوصی	۱۵۵	۱۵۱	۱۶۳	۱۶۵	۱۶۱
دوره وصول کل	۱۶۴	۱۴۰	۱۶۸	۱۷۵	۱۸۴

نمودار مقایسه دوره وصول مطالبات در سال‌های ۱۴۰۳ - ۱۳۹۹



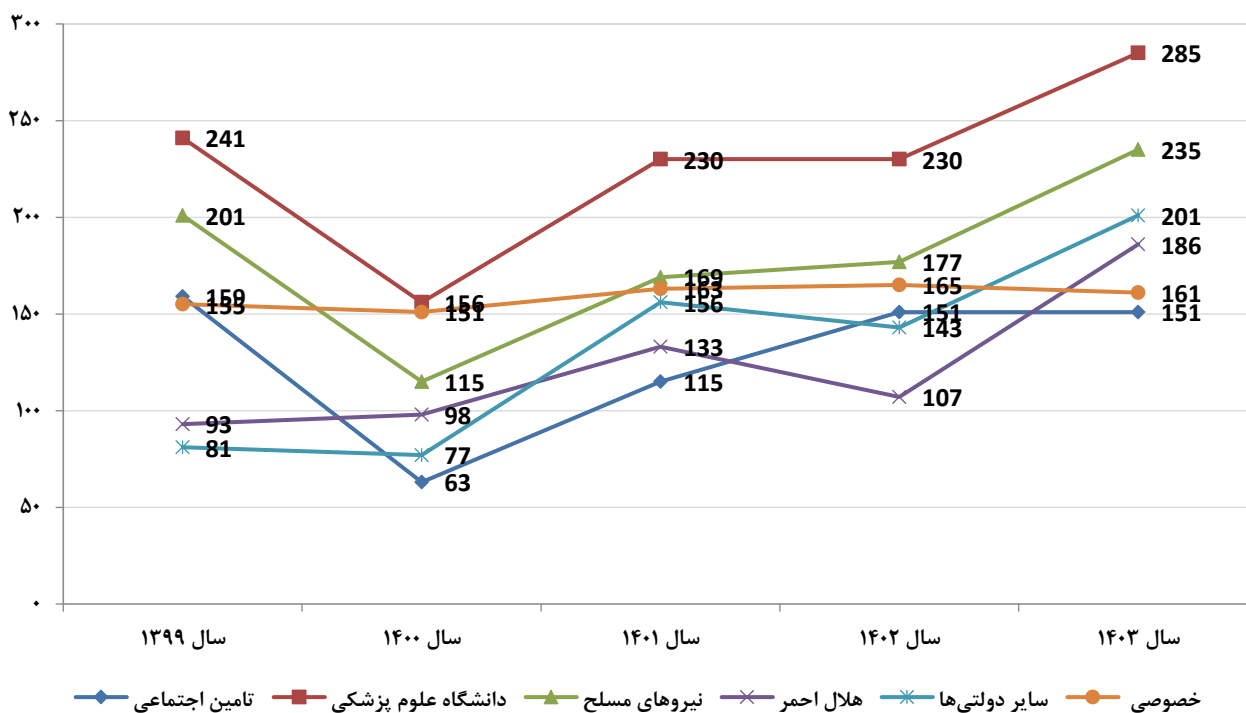
نمودار مقایسه دوره وصول مطالبات به تفکیک مشتریان دولتی و خصوصی

طی سال‌های ۱۳۹۹ لغایت ۱۴۰۳



نمودار مقایسه دوره وصول مطالبات به تفکیک انواع مالکیت مشتریان

طی سال‌های ۱۳۹۹ لغایت ۱۴۰۳



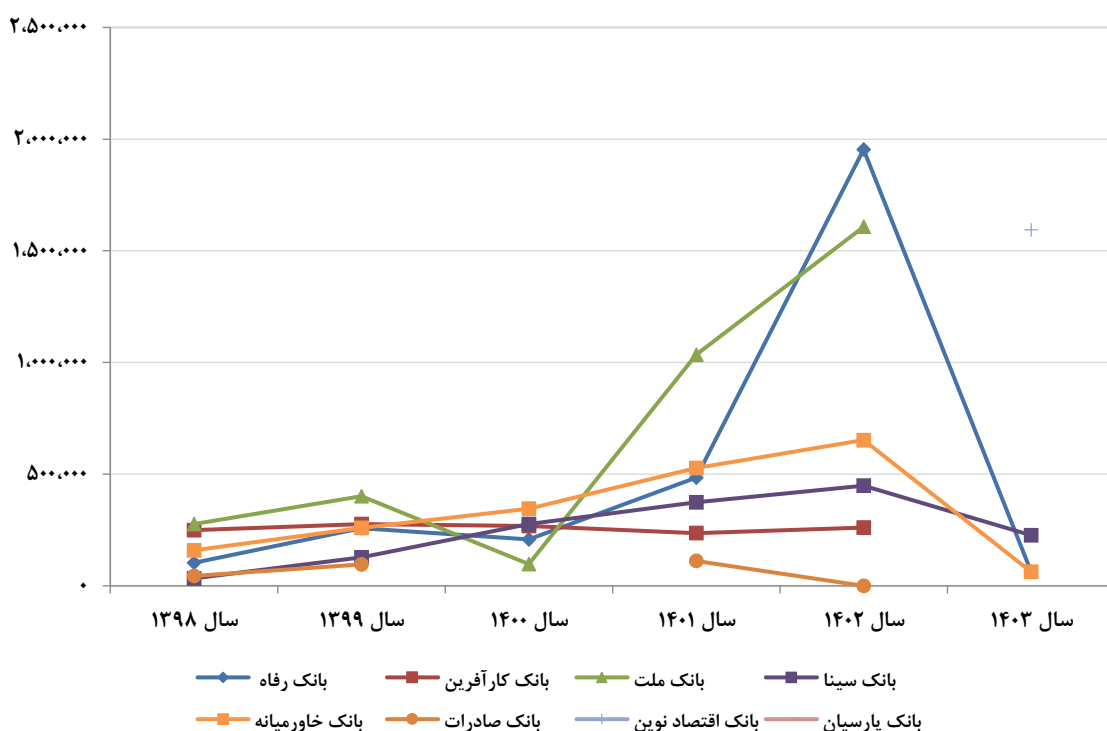
مانده تسهیلات مالی به تفکیک بانک‌های عامل در سال‌های ۱۴۰۳ - ۱۳۹۹

مبالغ به میلیون ریال

سال ۱۴۰۳	سال ۱۴۰۲	سال ۱۴۰۱	سال ۱۴۰۰	سال ۱۳۹۹	تسهیلات دهنده
-	۱.۶۰۷.۴۹۲	۱.۰۳۵.۴۰۳	۹۷.۵۲۳	۴۰۱.۶۲۱	بانک ملت
۶۲.۶۸۱	۶۵۲.۸۵۸	۵۲۷.۷۲۶	۳۴۴.۹۸۶	۲۶۰.۲۳۲	بانک خاورمیانه
۶۳.۷۲۲	۱.۹۵۳.۵۰۴	۴۸۳.۹۶۶	۲۰۷.۸۰۵	۲۵۸.۶۰۱	بانک رفاه
۲۲۵.۸۶۵	۴۴۸.۴۳۰	۳۷۴.۶۸۶	۲۷۶.۲۱۲	۱۲۸.۲۹۷	بانک سینا
-	۲۶۰.۴۶۳	۲۳۵.۹۲۲	۲۶۷.۹۶۴	۲۷۶.۵۱۰	بانک کارآفرین
-	۲	۱۱۱.۴۱۹	-	۹۵.۷۱۷	بانک صادرات
-	-	-	-	-	بانک دی
۱.۵۹۴.۱۷۸	-	-	-	-	بانک اقتصادنویین
-	-	-	-	-	بانک پارسیان
۱.۹۴۶.۴۴۶	۴.۹۲۲.۷۴۹	۲.۷۶۹.۱۳۲	۱.۱۹۴.۴۹۰	۱.۴۲۰.۹۷۸	جمع

مبالغ به میلیون ریال

نمودار مانده تسهیلات مالی به تفکیک بانک‌ها در سال‌های ۱۴۰۳ - ۱۳۹۹



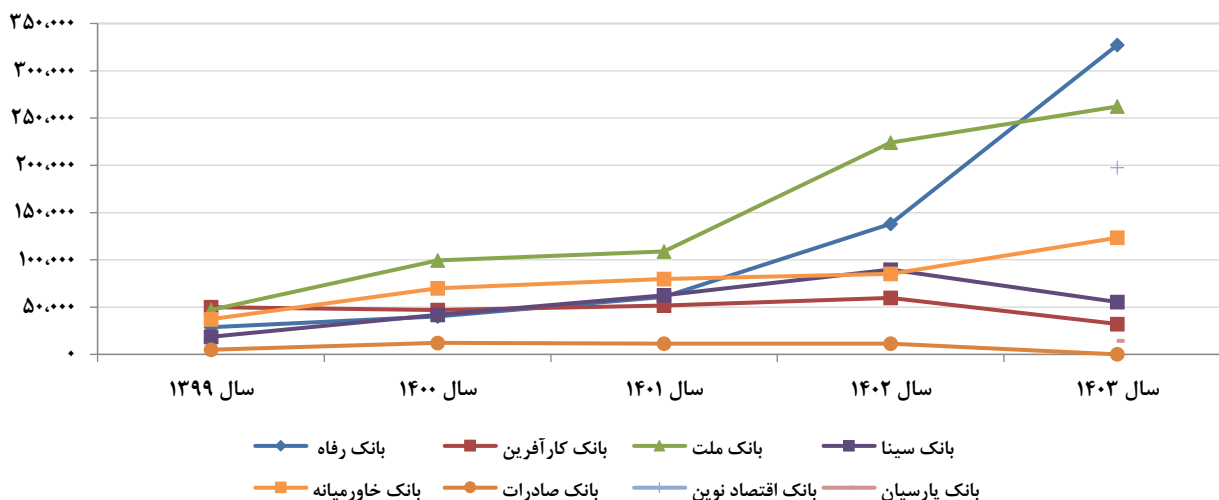
هزینه مالی به تفکیک بانک‌های عامل در سال‌های ۱۴۰۳ - ۱۳۹۹

مبالغ به میلیون ریال

سال ۱۴۰۳	سال ۱۴۰۲	سال ۱۴۰۱	سال ۱۴۰۰	سال ۱۳۹۹	تسهیلات دهنده
۲۶۲.۱۷۵	۲۲۳.۹۵۸	۱۰۸.۹۷۰	۹۹.۳۸۶	۴۷.۰۱۲	بانک ملت
۱۲۳.۳۱۶	۸۵.۱۶۵	۷۹.۷۲۹	۶۹.۷۵۶	۳۷.۱۸۹	بانک خاورمیانه
۵۵.۲۳۰	۸۹.۶۶۴	۶۲.۵۱۲	۴۱.۷۰۰	۱۸.۵۸۳	بانک سینا
۳۲۷.۱۴۳	۱۳۷.۹۹۳	۶۰.۷۹۷	۴۰.۰۰۳	۲۸.۷۳۵	بانک رفاه
۳۲.۱۵۲	۵۹.۷۲۷	۵۱.۶۹۸	۴۶.۸۶۷	۵۰.۰۸۳	بانک کارآفرین
۰	۱۱.۴۷۷	۱۱.۵۰۵	۱۲.۱۷۶	۴.۷۴۴	بانک صادرات
-	-	-	-	-	بانک دی
۱۹۷.۵۵۸	-	-	-	-	بانک اقتصاد نوین
۱۴.۵۰۴	-	-	-	-	بانک پارسیان
۱.۰۱۲.۰۷۸	۶۰۷.۹۸۴	۳۷۵.۲۱۱	۳۰۹.۸۸۸	۱۸۶.۳۴۶	جمع

نمودار هزینه مالی به تفکیک بانک‌ها در سال‌های ۱۴۰۳ - ۱۳۹۹

مبالغ به میلیون ریال



حوزه منابع انسانی

نقش منابع انسانی در شرکت‌های بازرگانی به ویژه شرکت‌های پخش، جهت کسب موفقیت در فعالیت‌های جاری و ادواری بسیار اساسی و تعیین کننده است. در همین راستا عمده فعالیت‌های حوزه منابع انسانی به شرح جداول و نمودارهای پیوست ارائه می‌گردد.

جدول عملکرد شرکت در حوزه آموزش طی سال‌های ۱۴۰۲ و ۱۴۰۳

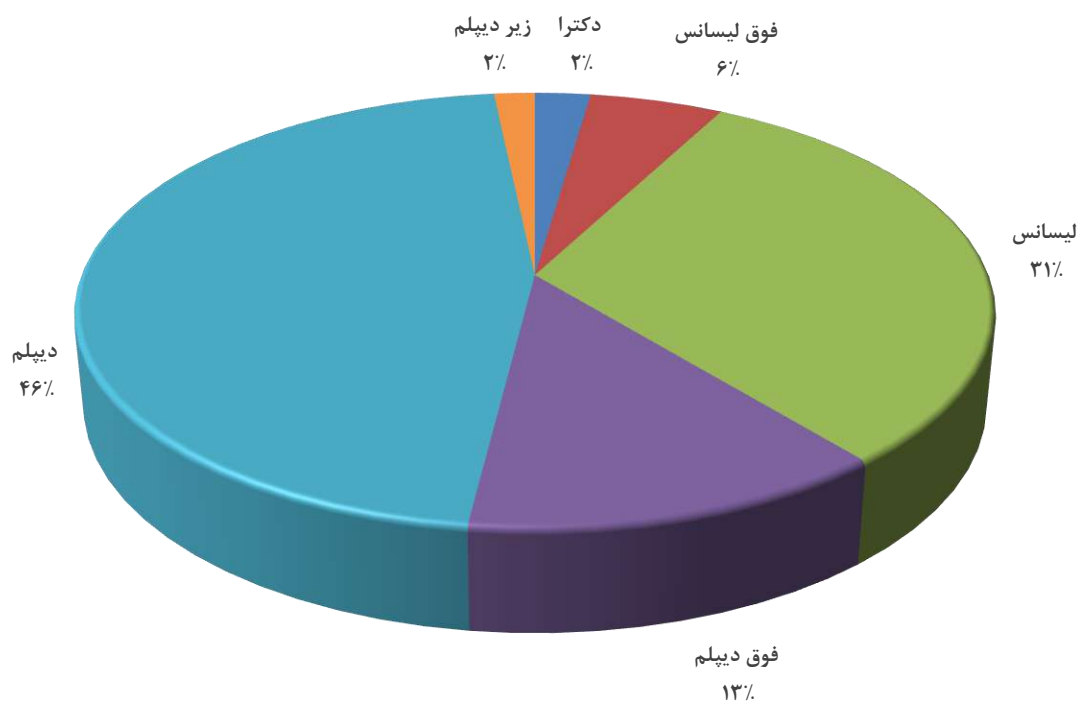
سال	تعداد کل کارکنان (نفر)	تعداد نفرات آموزش دیده (نفر)	نفر ساعت آموزش حضوری (ساعت)	نفر ساعت آموزش غیر حضوری (ساعت)	جمع نفر ساعت آموزش حضوری و غیر حضوری	سرانه آموزش‌های حضوری و غیر حضوری (ساعت)
۱۴۰۲	۶۲۱	۳۲۳	۱۵۴۸	۲۵۲	۱۸۰۰	۲/۹۰
۱۴۰۳	۶۵۴	۵۴۱	۴۶۵۲	۳۰۰	۴۹۵۲	۷

وضعیت اشتغال و سطح تحصیلات ۵ ساله کارکنان در پایان سال‌های ۱۴۰۳ - ۱۳۹۹

تعداد نفرات

سطح تحصیلات	سال ۱۳۹۹			سال ۱۴۰۰			سال ۱۴۰۱			سال ۱۴۰۲			سال ۱۴۰۳		
	ستاد	مراکز	جمع	ستاد	مراکز	جمع	ستاد	مراکز	جمع	ستاد	مراکز	جمع	ستاد	مراکز	جمع
دکترا	۴	۱۳	۱۷	۴	۱۵	۱۹	۴	۱۴	۱۸	۲	۱۶	۱۸	۲	۱۳	۱۵
فوق لیسانس	۱۲	۱۹	۳۱	۸	۱۷	۲۵	۱۳	۲۳	۳۶	۱۸	۲۶	۴۴	۱۸	۱۸	۳۶
لیسانس	۳۴	۱۴۵	۱۷۹	۳۸	۱۴۵	۱۸۳	۳۴	۱۴۷	۱۸۱	۳۵	۱۶۰	۱۹۵	۳۴	۱۷۰	۲۰۴
فوق دیپلم	۴	۶۲	۶۶	۲	۷۰	۷۲	۲	۷۶	۷۸	۵	۶۸	۷۳	۶	۷۹	۸۵
دیپلم	۷	۱۸۹	۱۹۶	۷	۲۱۵	۲۲۲	۶	۲۴۰	۲۴۶	۱۴	۲۶۶	۲۸۰	۱۳	۲۹۰	۳۰۳
زیر دیپلم	۱	۴	۵	۱	۵	۶	۱	۶	۷	۱	۱۰	۱۱	۰	۱۱	۱۱
جمع	۶۲	۴۳۲	۴۹۴	۶۰	۴۶۷	۵۲۷	۶۰	۵۰۶	۵۶۶	۷۵	۵۴۶	۶۲۱	۷۳	۵۸۱	۶۵۴

نمودار وضعیت تحصیلات کارکنان در پایان سال ۱۴۰۳



ترکیب کارکنان بر اساس جنسیت، میزان تحصیلات و سابقه کار در پایان سال ۱۴۰۳

تعداد نفرات

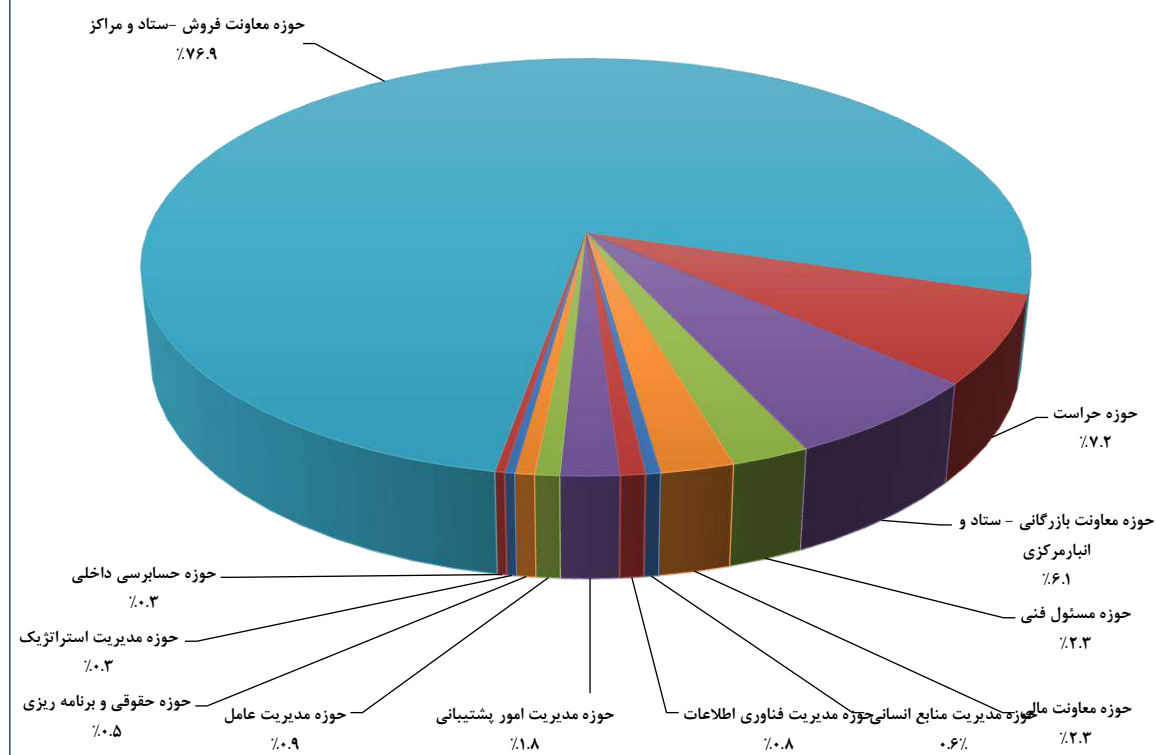
سابقه کار در شرکت پخش دارویی اکسیر (سال)					سطح تحصیلات							جنسیت		تعداد کل	نام واحد
۳۰-۲۱	۲۰-۱۶	۱۵-۱۱	۱۰-۶	۵-۱	بیسواد	زیر دیپلم	دیپلم	فوق دیپلم	لیسانس	فوق لیسانس	دکترا	زن	مرد		
۰	۰	۱	۰	۴	۰	۰	۰	۱	۲	۲	۰	۲	۳	۵	حوزه مدیریت عامل
۰	۰	۲۴	۶۹	۴۱۰	۰	۷	۲۳۸	۷۳	۱۶۴	۲۰	۱	۱۹	۴۸۴	۵۰۳	حوزه معاونت فروش - ستاد و مراکز
۰	۰	۴	۷	۳۱	۰	۳	۲۳	۳	۱۱	۲	۰	۸	۳۴	۴۲	حوزه معاونت بازرگانی - ستاد و انبار مرکزی
۰	۰	۱	۴	۱۰	۰	۰	۰	۱	۱۲	۲	۰	۷	۸	۱۵	حوزه معاونت مالی
۰	۰	۰	۰	۳	۰	۰	۱	۰	۲	۰	۰	۱	۲	۳	حوزه مدیریت منابع انسانی
۰	۰	۱	۰	۱۱	۰	۰	۷	۰	۲	۳	۰	۰	۱۲	۱۲	حوزه مدیریت امور پشتیبانی
۰	۰	۱	۰	۱	۰	۰	۰	۰	۰	۲	۰	۱	۱	۲	حوزه مدیریت استراتژیک
۰	۰	۰	۳	۱۳	۰	۰	۰	۰	۱	۱	۱۴	۱۳	۳	۱۶	حوزه مسئول فنی
۰	۰	۱۴	۱۸	۱۳	۰	۱	۳۰	۶	۶	۲	۰	۰	۴۵	۴۵	حوزه حراست
۰	۰	۰	۴	۱	۰	۰	۲	۱	۱	۱	۰	۰	۵	۵	حوزه مدیریت فناوری اطلاعات
۰	۰	۰	۰	۴	۰	۰	۲	۰	۲	۰	۰	۱	۳	۴	حوزه حقوقی
۰	۰	۰	۰	۲	۰	۰	۰	۰	۱	۱	۰	۱	۱	۲	حوزه حسابرسی داخلی
۰	۰	۴۶	۱۰۵	۵۰۳	۰	۱۱	۳۰۳	۸۵	۲۰۴	۳۶	۱۵	۵۳	۶۰۱	۶۵۴	جمع
۰,۰	۰,۰	۷,۰	۱۶,۱	۷۶,۹	۰,۰	۱,۷	۴۶,۳	۱۳,۰	۳۱,۲	۵,۵	۲,۳	۸,۱	۹۱,۹	۱۰۰	درصد ترکیب

ترکیب نیروی انسانی به تفکیک واحدها و تغییرات طی سال ۱۴۰۳

تعداد نفرات

نام واحد	اول سال	استخدام	قطع همکاری	آخر سال	درصد
حوزه معاونت فروش - ستاد و مراکز	۴۶۶	۲۱۸	۱۸۱	۵۰۳	۷۶.۹
حوزه حراست	۴۵	۶	۶	۴۵	۶.۹
حوزه معاونت بازرگانی - ستاد و انبار مرکزی	۴۲	۱۵	۱۵	۴۲	۶.۴
حوزه مسئول فنی	۱۹	۷	۱۰	۱۶	۲.۴
حوزه معاونت مالی	۱۵	۴	۴	۱۵	۲.۳
حوزه مدیریت منابع انسانی	۴	۱	۲	۳	۰.۵
حوزه مدیریت فناوری اطلاعات	۵	۰	۰	۵	۰.۸
حوزه مدیریت امور پشتیبانی	۱۳	۵	۶	۱۲	۱.۸
حوزه مدیریت عامل	۵	۲	۲	۵	۰.۸
حوزه حقوقی	۳	۲	۱	۴	۰.۶
حوزه مدیریت استراتژیک	۳	۰	۱	۲	۰.۳
حوزه حسابرسی داخلی	۱	۱	۰	۲	۰.۳
جمع	۶۲۱	۲۶۱	۲۲۸	۶۵۴	۱۰۰

نمودار ترکیب نیروی انسانی به تفکیک واحدها در پایان سال ۱۴۰۳



ترکیب نیروی انسانی به تفکیک مراکز در پایان سال ۱۴۰۳

تعداد نفرات

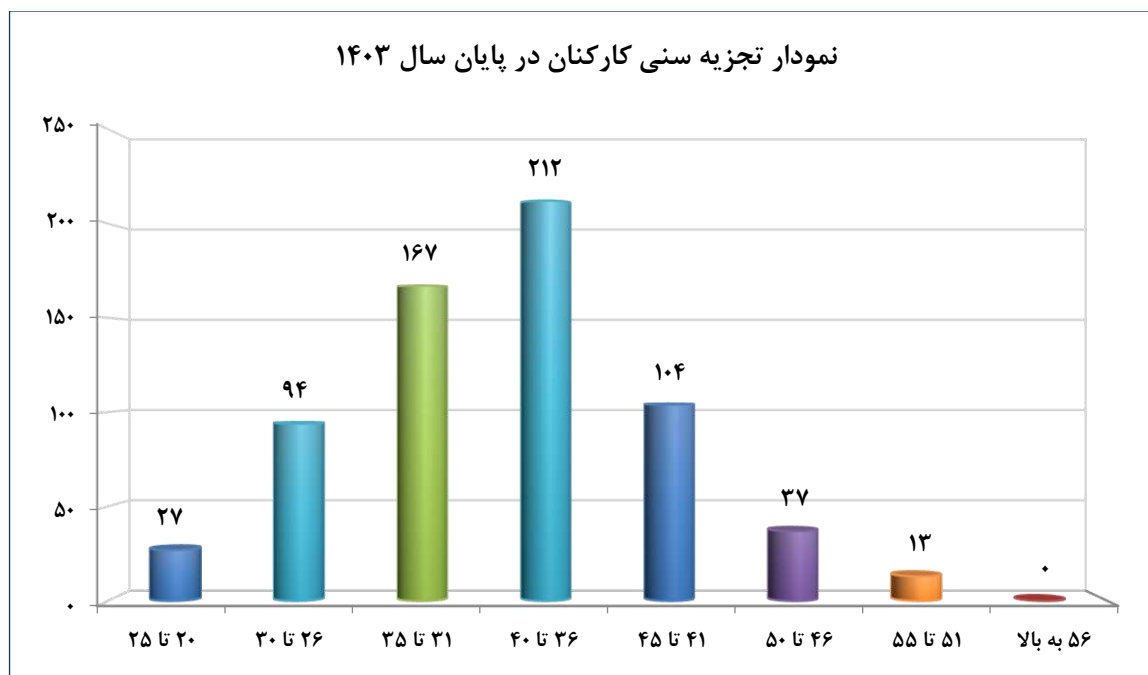
نام مرکز	حوزه مدیریت مرکز		حوزه فروش		حوزه حسابداری		حوزه انبار		حوزه حراست		حوزه دفتری		حوزه مسئول فنی		جمع	
	تعداد	درصد	تعداد	درصد	تعداد	درصد	تعداد	درصد	تعداد	درصد	تعداد	درصد	تعداد	درصد	تعداد	درصد
تهران شرق	۱	۲،۰	۱۹	۳۸،۰	۵	۱۰،۰	۲۲	۴۴،۰	۱	۲،۰	۲	۴،۰	۰	۰،۰	۵۰	۱۰۰
تهران غرب	۱	۱،۸	۲۳	۴۱،۱	۴	۷،۱	۲۶	۴۶،۴	۱	۱،۸	۱	۱،۸	۰	۰،۰	۵۶	۱۰۰
زنجان	۱	۵،۶	۶	۳۳،۳	۱	۵،۶	۷	۳۸،۹	۲	۱۱،۱	۰	۰،۰	۱	۵،۶	۱۸	۱۰۰
بروجرد	۱	۴،۵	۸	۳۶،۴	۲	۹،۱	۹	۴۰،۹	۲	۹،۱	۱	۴،۵	۰	۰،۰	۲۲	۱۰۵
مشهد	۱	۳،۰	۱۱	۳۳،۳	۲	۶،۱	۱۵	۴۵،۵	۲	۶،۱	۱	۳،۰	۱	۳،۰	۲۳	۱۰۰
اصفهان	۱	۲،۹	۱۳	۳۸،۲	۲	۵،۹	۱۴	۴۱،۲	۲	۵،۹	۱	۲،۹	۱	۲،۹	۳۴	۱۰۰
بیرجند	۱	۹،۱	۳	۲۷،۳	۰	۰،۰	۵	۴۵،۵	۲	۱۸،۲	۰	۰،۰	۰	۰،۰	۱۱	۱۰۰
گرگان	۱	۵،۹	۶	۳۵،۳	۱	۵،۹	۶	۳۵،۳	۲	۱۱،۸	۱	۵،۹	۰	۰،۰	۱۷	۱۰۰
کرمانشاه	۱	۳،۷	۱۰	۳۷،۰	۲	۷،۴	۱۰	۳۷،۰	۲	۷،۴	۱	۳،۷	۱	۳،۷	۲۷	۱۰۰
مازندران	۱	۳،۷	۱۰	۳۷،۰	۱	۳،۷	۱۱	۴۰،۷	۲	۷،۴	۱	۳،۷	۱	۳،۷	۲۷	۱۰۰
بندرعباس	۱	۹،۱	۲	۱۸،۲	۱	۹،۱	۵	۴۵،۵	۲	۱۸،۲	۰	۰،۰	۰	۰،۰	۱۱	۱۰۹
یزد	۱	۵،۹	۳	۱۷،۶	۱	۵،۹	۸	۴۷،۱	۲	۱۱،۸	۱	۵،۹	۱	۵،۹	۱۷	۱۰۰
ارومیه	۱	۴،۲	۷	۲۹،۲	۲	۸،۳	۱۰	۴۱،۷	۲	۸،۳	۱	۴،۲	۱	۴،۲	۲۴	۱۰۰
قم	۱	۴،۳	۸	۳۴،۸	۲	۸،۷	۹	۳۹،۱	۲	۸،۷	۰	۰،۰	۰	۰،۰	۲۳	۱۰۰
تبریز	۱	۲،۸	۱۴	۳۸،۹	۲	۵،۶	۱۵	۴۱،۷	۲	۵،۶	۱	۲،۸	۱	۲،۸	۳۶	۱۰۰
اهواز	۱	۲،۸	۱۱	۳۰،۶	۳	۸،۳	۱۷	۴۷،۲	۲	۵،۶	۱	۲،۸	۱	۲،۸	۳۶	۱۰۰
کرمان	۱	۳،۷	۸	۲۹،۶	۲	۷،۴	۱۰	۳۷،۰	۴	۱۴،۸	۱	۳،۷	۱	۳،۷	۲۷	۱۰۰
رشت	۱	۳،۶	۱۰	۳۵،۷	۲	۷،۱	۱۱	۳۹،۳	۲	۷،۱	۱	۳،۶	۱	۳،۶	۲۸	۱۰۰
شیراز	۱	۲،۷	۱۳	۳۵،۱	۲	۵،۴	۱۷	۴۵،۹	۲	۵،۴	۱	۲،۷	۱	۲،۷	۳۷	۱۰۰
زاهدان	۱	۵،۶	۴	۲۲،۲	۱	۵،۶	۸	۴۴،۴	۲	۱۱،۱	۱	۵،۶	۰	۰،۰	۱۸	۱۰۰
انبار مرکزی (تهران)	۱	۳،۲	۰	۰،۰	۰	۰،۰	۲۸	۹۰،۳	۲	۶،۵	۰	۰،۰	۰	۰،۰	۳۱	۱۰۰
جمع	۲۱	۳،۶	۱۸۹	۳۲،۳	۳۸	۶،۵	۲۶۳	۴۵،۰	۴۲	۷،۲	۱۸	۳،۱	۱۴	۲،۴	۵۸۵	۱۰۰

تجزیه سنی کارکنان در پایان سال های ۱۴۰۳ - ۱۳۹۹

تعداد نفرات

سن	تعداد نفرات سال ۱۳۹۹	تعداد نفرات سال ۱۴۰۰	تعداد نفرات سال ۱۴۰۱	تعداد نفرات سال ۱۴۰۲	تعداد نفرات سال ۱۴۰۳	درصد
۲۵ - ۲۰	۱۷	۲۳	۲۹	۳۰	۲۷	۴,۱
۳۰ - ۲۶	۸۶	۸۳	۷۳	۸۷	۹۴	۱۴,۴
۳۵ - ۳۱	۱۸۷	۱۷۰	۱۸۶	۱۶۶	۱۶۷	۲۵,۵
۴۰ - ۳۶	۱۲۷	۱۴۹	۱۶۱	۱۸۳	۲۱۲	۳۲,۴
۴۵ - ۴۱	۴۷	۶۶	۸۰	۱۰۷	۱۰۴	۱۵,۹
۵۰ - ۴۶	۲۲	۲۳	۲۹	۳۵	۳۷	۵,۷
۵۵ - ۵۱	۶	۱۱	۷	۱۳	۱۳	۲,۰
۵۶ به بالا	۲	۲	۱	۰	۰	۰,۰
جمع	۴۹۴	۵۲۷	۵۶۶	۶۲۱	۶۵۴	۱۰۰

نمودار تجزیه سنی کارکنان در پایان سال ۱۴۰۳



بودجه و شاخص های

بودجه و پیش بینی وضعیت آتی

بمنظور کنترل و تجزیه و تحلیل عوامل موثر در هر واحد اقتصادی، بودجه بعنوان یک ابزار اساسی مورد استفاده قرار می گیرد. به صورتی دیگر بودجه عبارتست از مقایسه بین نتایج عملکرد واقعی با پیش بینی اولیه، که علل انحراف و اختلاف ایجاد شده آن نیز قابل بحث و تجزیه و تحلیل می باشد. بر اساس آخرین بودجه ابلاغی سال ۱۴۰۳ در مقایسه با عملکرد، معادل ۱۰۳،۲٪ بودجه فروش و همچنین ۱۰۲،۱٪ بودجه سود خالص محقق گردید.

همچنین با توجه به اهداف پیش بینی شده، خلاصه بودجه سال ۱۴۰۴ به شرح جدول ذیل ارائه می گردد.

درصد به فروش	مبلغ (میلیون ریال)	شرح
۱۰۰	۹۵،۲۰۰،۰۰۰	درآمدهای عملیاتی
۱۲/۵	۱۱،۹۰۰،۰۰۰	سود ناخالص
۸/۳	(۷،۹۲۹،۱۸۳)	هزینه های فروش، اداری و عمومی
۱/۳	(۱،۲۶۵،۹۰۰)	هزینه های مالی
۳/۳	۳،۱۸۲،۱۶۵	سود قبل از کسر مالیات
۲/۵	۲،۳۸۶،۶۲۴	سود پس از کسر مالیات

مقایسه عملکرد و بودجه صورت سود (زیان) سال های ۱۴۰۲ و ۱۴۰۳ و پیش بینی سال ۱۴۰۴

مبالغ به میلیون ریال

بودجه سال آتی (۱۴۰۴)	درصد افزایش (کاهش) عملکرد سال جاری نسبت به:		عملکرد سال جاری (۱۴۰۳)		بودجه سال جاری (۱۴۰۳)		عملکرد سال قبل (۱۴۰۲)		شرح
	بودجه	سال قبل	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	درصد	مبلغ	
۹۵,۲۰۰,۰۰۰	۱,۲	۲۵,۸	۱۰۰	۶۸,۸۳۸,۶۳۶	۱۰۰	۶۸,۰۰۰,۰۰۰	۱۰۰	۵۴,۷۰۰,۰۳۴	درآمد عملیاتی
(۸۳,۳۰۰,۰۰۰)	۱,۲	۲۷,۸	۸۷,۴	(۶۰,۱۴۶,۰۲۳)	۸۷,۴	(۵۹,۴۲۸,۳۹۵)	۸۶,۰	(۴۷,۰۴۹,۸۷۹)	بهای تمام شده درآمدهای عملیاتی
۱۱,۹۰۰,۰۰۰	۱,۴	۱۳,۶	۱۲,۶	۸,۶۹۲,۶۱۳	۱۲,۶	۸,۵۷۱,۶۰۵	۱۴,۰	۷,۶۵۰,۱۵۵	سود ناخالص
(۷,۹۲۹,۱۸۳)	۱,۱	۴۶,۶	۸,۸	(۶,۰۲۴,۵۵۲)	۸,۸	(۵,۹۵۷,۱۲۱)	۷,۵	(۴,۱۱۰,۳۷۹)	هزینه های اداری و عمومی و فروش
۴۷۶,۰۰۰	(۱,۸)	۱۳۳,۷	۰,۵	۳۶۳,۹۱۷	۰,۵	۳۷۰,۷۳۲	۰,۳	۱۵۵,۷۳۰	سایر اقلام عملیاتی
۴,۴۴۶,۸۱۷	۱,۶	(۱۸,۰)	۴,۴	۳,۰۳۱,۹۷۸	۴,۴	۲,۹۸۵,۲۱۵	۶,۸	۳,۶۹۵,۵۰۶	سود عملیاتی
(۱,۲۶۵,۹۰۰)	۱۴,۵	۶۶,۵	۱,۵	(۱,۰۱۲,۰۷۸)	۱,۳	(۸۸۴,۰۹۸)	۱,۱	(۶۰۷,۹۸۴)	هزینه های مالی
۱,۲۴۸	۵۳,۵	(۱۰۹,۶)	۰,۰	۹,۲۲۱	۰,۰	۶,۰۰۷	۰,۲	(۹۶,۳۵۳)	سایر درآمدها و هزینه های غیر عملیاتی
۳,۱۸۲,۱۶۵	(۳,۷)	(۳۲,۲)	۲,۹	۲,۰۲۹,۱۲۱	۳,۱	۲,۱۰۷,۱۲۴	۵,۵	۲,۹۹۱,۱۶۹	سود قبل از مالیات
(۷۹۵,۵۴۱)	(۳,۸)	(۴۳,۵)	۰,۷	(۵۰۶,۸۹۵)	۰,۸	(۵۲۶,۷۸۱)	۱,۶	(۸۹۷,۳۵۱)	مالیات
۲,۳۸۶,۶۲۴	(۳,۷)	(۲۷,۳)	۲,۲	۱,۵۲۲,۲۲۶	۲,۳	۱,۵۸۰,۳۴۳	۳,۸	۲,۰۹۳,۸۱۸	سود خالص
۱,۵۶۱,۲۵۲	(۰,۰)	۵۸,۷	۳,۲	۲,۲۳۴,۹۲۶	۳,۳	۲,۲۳۴,۹۲۶	۲,۶	۱,۴۰۸,۱۰۸	سود انباشته در ابتدای سال
۰	۰,۰	۰,۰	۰,۰	۰	۰,۰	۰	۰,۰	۰	تعدیلات سنواتی
۳,۹۴۷,۸۷۶	(۱,۵)	۷,۳	۵,۵	۳,۷۵۷,۱۵۲	۵,۶	۳,۸۱۵,۲۶۹	۶,۴	۳,۵۰۱,۹۲۶	سود قابل تخصیص
(۹۹,۹۰۲)	(۳,۷)	۰,۰	۰,۱	(۷۶,۱۱۱)	۰,۱	(۷۹,۰۱۷)	۰,۰	۰	اندرخته قانونی
(۱,۴۰۵,۱۲۷)	۰,۰	۱۶,۴	۲,۱	(۱,۴۷۵,۰۰۰)	۲,۲	(۱,۴۷۵,۰۰۰)	۲,۳	(۱,۲۶۷,۰۰۰)	سود سهام
۰	۰,۰	۰,۰	۱,۰	(۷۰۰,۰۰۰)	۱,۰	(۷۰۰,۰۰۰)	۰,۰	۰	افزایش سرمایه در جریان
۲,۴۴۲,۸۴۷	(۳,۵)	(۳۲,۶)	۲,۲	۱,۵۰۶,۰۴۱	۲,۳	۱,۵۶۱,۲۵۲	۴,۱	۲,۲۳۴,۹۲۶	سود انباشته در پایان سال



تشکر و قدردانی:

هیئت مدیره از حضور سهامداران و نمایندگان محترم ایشان که در جلسه مجمع عمومی عادی سال ۱۴۰۳ حضور بهم رسانیده‌اند، سپاسگزاری نموده و همچنین از حسابرسان و بازرسان قانونی که با رسیدگی‌های خود نتیجه عملکرد شرکت را به اطلاع مجمع عمومی رساندند و نیز مدیران و کارکنان که با تلاش بی وقفه خود در جهت حصول اهداف شرکت کوشیده‌اند، صمیمانه تشکر و قدردانی می‌نماید.

